

**МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО
СПЕЦИАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ
УЗБЕКИСТАН**

САМАРКАНДСКИЙ ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И СЕРВИСА

Факультет Банковско-финансовых услуг

Кафедра Финансовых и страховых услуг

«Рекомендуется к защите»

Заведующий кафедрой «Финансовых
и страховых услуг», д.э.н., профессор
_____ Ж.Р. Зайналов

«__» _____ мая _____ 2019 г.

Протокол № _____

**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ
РАБОТА**

по направлению образования
5230600 - Финансы

на тему:

**«ФИНАНСОВАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ – ВАЖНЫЙ
ПОКАЗАТЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА
СУБЪЕКТОВ МАЛОГО БИЗНЕСА»
(по материалам АО «Samarqand Konserv»)»**

студент гр. МК-215, Ибрагимов Шухрат

**Научный руководитель: кандидат экономических наук,
ст.преподаватель С.С.Алиева**

Самарканд - 2019

СОДЕРЖАНИЕ:

ВВЕДЕНИЕ.....	3
ГЛАВА I. ФИНАНСОВАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ, ЕЕ СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ В ОБЕСПЕЧЕНИИ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ..	8
1.1. Сущность финансовой стабильности хозяйствующих субъектов.....	8
1.2. Набор стабилизирующих мер, направленных на эффективность использования финансовых ресурсов	13
1.3. Задачи финансовой политики хозяйствующих субъектов, направленные на обеспечение качественного уровня финансовой стабильности	19
ГЛАВА II. ДЕЙСТВУЮЩЕЕ СОСТОЯНИЕ СТАБИЛЬНОСТИ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВО-ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ.....	26
2.1. Воздействие финансовой деятельности на деловую активность АО «Samarqand Konserva».....	26
2.2. Оздоровление финансов и финансового потенциала субъектов малого бизнеса.....	40
2.3. Укрепление экономического потенциала АО «Samarqand Konserva» в рамках политики обеспечения финансовой стабильности	44
2.4. Обеспечение безопасности жизнедеятельности в АО «Samarqand Konserva» и пути его совершенствования	47
ГЛАВА III. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ МАЛОГО БИЗНЕСА КАК ПРИОРИТЕТНОГО ПОКАЗАТЕЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА	50
3.1. Необходимость обоснования стратегии финансовой стабильности субъектов малого бизнеса	50
3.2. Критерии финансовой стабильности субъектов малого бизнеса, предполагающие рост рентабельности	59
3.3. Укрепление финансовой стабильности как важный показатель экономического потенциала субъектов малого бизнеса.....	64
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	73
Список использованной литературы:.....	79

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность работы. В условиях реформирования экономики, многие развивающиеся страны придают особое значение активной структурной финансовой политике, формированию более рациональных пропорций, обеспечению взаимосвязанного развития отраслей национального хозяйства и экономических районов страны, тесной увязке материально-вещественных и стоимостных пропорций, производственных и социальных показателей и т.д. Такие задачи вытекают из необходимости достижения финансовой стабильности всех отраслей экономики посредством эффективного использования финансовых ресурсов.

В утвержденной по инициативе Президента Республики Узбекистан Стратегии действий по пяти направлениям развития Республики Узбекистан в 2017-2021 годах¹ обозначены реформы в области модернизации экономики, всестороннему совершенствованию социальных сфер, укреплению мира и спокойствия. Законодательно-нормативные акты государства создают правовую базу, организационную систему для достижения этих целей.

В рамках реализации пункта 174 Государственной программы, утвержденной Указом Президента Республики Узбекистан от 7 февраля 2017 года №УП-4947 «О стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан»², разработан и утвержден Комплексный план мероприятий по сокращению вмешательства контролирующих органов в деятельность субъектов малого предпринимательства.

Современный этап либерализации экономики, несмотря на многочисленные финансово-экономические достижения Узбекистана, требует постоянного совершенствования государственного регулирования. И в отношении финансовой стабильности большую роль играет противоречивость современных точек зрения на финансовую стабильность на уровне хозяйствующих субъектов в частности. Отчасти это объясняется и

¹ Указ Президента РУз «О Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан» от 7 февраля 2017 г., № УП-4947

² Там же, приложение №8.

недостаточной обоснованностью и разработанностью теоретических аспектов проблемы финансовой стабильности предприятий, а также наличием в экономической литературе отрывочных методических подходов к обоснованию финансовой стабильности, многие направления комплексного анализа теории финансовой стабильности, имеющие важное теоретическое и прикладное значение с точки зрения стратегических целей хозяйствующего субъекта до сих пор остаются не исследованными. Все это определило актуальность исследования. Вышеизложенное определяет также необходимость поиска стабильных средств решения проблемы обеспечения финансовой стабильности в современных условиях развития экономики, что позволяло бы решать практические задачи на уровне предприятий.

Степень изученности проблемы. Основные теории финансовой стабильности как важнейшей составной части политики оздоровления экономики нашли отражение в работах зарубежных стран: А.Д.Шеремета, А.Ф.Ионовой³, Г.Я. Гольдштейна⁴, И.А.Бланка⁵, Л.В. Поповой⁶, В.П.Зайкова⁷ и ряда других авторов.

В Узбекистане большое внимание развитию основ финансового управления предприятий оказали работы отечественных ученых, занимающихся вопросами регулирования финансовых, кредитных, налоговых и бюджетных отношений, экономического анализа: А.У. Бурханова⁸, А.В. Вахабова⁹, У. Зайнитдиновой, Дж.Р. Зайналова¹⁰, Р.Х. Карлыбаевой¹¹, Т.С.Маликова¹², М.Л. Мирзаева¹³, У.Д. Мухиддинова, Т.А. Саттарова, Н.Х.Хайдарова, Р.Р. Тожиева, М.Б.Хамидулина¹⁴.

³ Шермет А.Д., Ионова А.Ф. Финансы предприятий: менеджмент и анализ. Учебники экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова. М.: 2004. – С. 47.

⁴ Гольдштейн Г.Я. Инновационный менеджмент. – Таганрог: Изд-во ТРТУ, 1998.

⁵ Бланк И.А. Финансовый менеджмент: Учеб.курс. Киев, 2002. - С. 9-11.

⁶ Попова, В.Л. Управление инновационными проектами [Текст] / В.Л. Попова. - М.: Изд-во ИНФРА-М, 2009. - 416 с.

⁷ Зайков В.П. Обзор научных направлений и системная парадигма в финансовом менеджменте //

Финансы и кредит. 2007. № 11 (251). С. 25-31.

⁸ Бурханов А.У. Саноат корхоналарининг молиявий баркарорлигини таъминлаш стратегияси. Монография. – Т.: Фан, 2009. – 216 б.

⁹ Вахабов А.В., Зайнитдинова У. Баркарор иктисодий усиш омиллари//Рынок, деньги и кредит. – Т.: №6, 2011. - С.38-42

¹⁰ Зайналов Дж.Р. Саттаров Т.А. Проблемы обеспечения финансовой стабильности предприятий. Монография. - Т.: «Shark», 2011. - 232 с.

¹¹ Карлыбаева Р.Х. Финансы акционерных обществ в условиях рынка: Автореф. дис. канд. экон. наук. – Т.: БФА РУз. – 2007. – 23 с.

Имеющаяся литература, посвященная проблемам финансовой стабильности предприятий, несмотря на отдельные удачные разработки, в целом не носит завершенного и систематизированного характера в виде комплексного исследования, использование результатов которого позволило бы решать проблемы обеспечения финансовой стабильности предприятий, не опасаясь непредсказуемых негативных последствий. Попытки интегрировать достижения разных теоретических концепций в стройную теоретическую систему пока не увенчались успехом.

Исходя из этого, необходимо продолжать углубленное исследование в направлении разработки основ такого финансового механизма, способного обеспечить финансовую стабильность, в рамках которого наиболее удачные теоретические подходы могли бы давать конкретные результаты по развитию финансовых отношений и расширить сферу их использования на уровне предприятий.

Цель исследования. Цель выпускной квалификационной работы – разработка теоретических и практических основ комплексного анализа финансовой стабильности отечественных предприятий в условиях либерализации экономики и разработка на этой основе мер по укреплению финансовой стабильности предприятий.

Задачи исследования. Выбранная цель обусловила постановку и решение следующих задач:

- исследовать сущность финансовой стабильности хозяйствующих субъектов;
- оценить набор стабилизирующих мер, направленных на эффективность использования финансовых ресурсов;
- разработать задачи финансовой политики хозяйствующих субъектов, направленные на обеспечение качественного уровня финансовой

¹² Маликов Т.С., Хайдаров Н.Х. Молия: Умумдавлат молияси, Укув кулланма – Т.: «Iqtisod-moliya», – 2009. – 556 б.

¹³ Мирзаев М.Л. Регуляторы стабилизации промышленного производства // Десять лет экономических реформ в Узбекистане: достижения, проблемы и перспективы. – Ташкент – Берлин – Бонн, – 2001. – С. 45.

¹⁴ Хамидулин М.Б. Развитие финансового механизма корпоративного управления. – Т.: Молия.- 2008. – 204 с.

стабильности;

- исследовать воздействие финансовой деятельности на деловую активность АО «Samarqand Konserva»;

- обосновать оздоровление финансов и финансового потенциала субъектов малого бизнеса;

- провести анализ укрепления экономического потенциала АО «Samarqand Konserva» в рамках политики обеспечения финансовой стабильности;

- изучить необходимость обоснования стратегии финансовой стабильности субъектов малого бизнеса;

- разработать рекомендации по использованию критериев финансовой стабильности субъектов малого бизнеса, предполагающие рост рентабельности.

Объектом исследования является финансовая деятельность АО «Samarqand Konserva» и механизм обеспечения их финансовой стабильности.

Предметом исследования является совокупность финансово-экономических отношений, связанных с обеспечением финансовой стабильности предприятия.

Методы исследования. Поставленные в исследовании задачи были решены с использованием методов финансового анализа, статистического сравнения, графического и некоторых других методов.

Основные положения, выносимые на защиту:

- обоснование понятия «финансовая стабильность»;

- выбор факторов финансовой стабильности предприятий, анализ существующих методов ее оценки, который позволил разработать стратегию регулирования финансовой стабильности предприятий;

- разработка модели оценки финансовой стабильности предприятий;

- обоснование обоснования стратегии финансовой стабильности субъектов малого бизнеса для нужды их модернизации и обеспечения финансовой стабильности;

– разработка комплекса мер по государственной поддержке обеспечения финансовой стабильности предприятий.

Научная новизна работы состоит в разработке нового научно-теоретического и практического направления, выражающегося в определении понятия финансовой стабильности и обосновании модели ее оценки и методов их регулирования. Сформированы теоретические и практические основы обеспечения финансовой стабильности предприятий в новой экономической ситуации.

Теоретическая значимость результатов выпускной квалификационной работы состоит в том, что полученные результаты могут быть использованы в углубленных научных исследованиях, посвященных фундаментальным и прикладным аспектам обеспечения финансовой стабильности предприятий.

Практическая значимость сформированных и обоснованных в исследовании положений заключается в усилении роли финансовых механизмов в обеспечении финансовой стабильности предприятий с учетом углубления факторов, обусловленных угрозой мирового финансово-экономического кризиса. Отдельные положения, выдвинутые автором, могут применяться для внедрения не только в производственной, но и в других социальных сферах экономики.

Реализация результатов. Содержащиеся в работе положения, рекомендации и выводы приняты для внедрения в АО «Samarqand Konserva».

Объем и структура работы. Выпускная квалификационная работа состоит из введения, трех глав, заключения и списка использованной литературы. Содержание работы изложено на 83 страницах машинописного текста, содержит 7 таблиц, 1 рисунок.

ГЛАВА I. ФИНАНСОВАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ, ЕЕ СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ В ОБЕСПЕЧЕНИИ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

1.1. Сущность финансовой стабильности хозяйствующих субъектов

Финансовая стабильность и характеризующие этот показатель финансовые ресурсы зависят от многих факторов, в том числе от типа и размера предприятия. Значимость того или иного ресурса варьируется, однако общей тенденцией развития экономики, а последние десятилетия является стабильно значимая роль финансовых ресурсов. Законодательством предусмотрено создание различных хозяйствующих субъектов, отличающихся по своему размеру и форме, что накладывает отпечаток на принципы обеспечения финансовой стабильности, масштабы и формы государственной поддержки. В этой связи необходимо очертить область нашего исследования - субъекты различных сфер экономики, провести конкретизацию дефиниций этого феномена, а также оценить место и роль критериев финансовой стабильности при оценке статуса предприятий.

Финансовая стабильность является неотъемлемым критерием развития рыночных отношений и одновременно - условием реализации экономической политики. Происходящие на фоне мирового финансово-экономического кризиса преобразования во всех сферах экономики требуют пристального изучения проблем обеспечения финансовой стабильности предприятий и их функционирования.

Термин «финансовая стабильность» не поддается простому определению. Отдельные попытки как зарубежных, так и отечественных исследователей выработать ее обобщенное определение, видимо, обречены на неудачу. Это объясняется многообразием задач, для решения которых может потребоваться формальное определение финансовой стабильности предприятий, и разнообразием макросреды существования предприятий в различных странах и регионах. Кроме того, возможны его варианты с учетом

различных целей, обусловленных конкретными условиями и задачами. Отметим также, что для решения одних задач необходимо научное определение, для решения же других достаточно наличия общих согласованных подходов к пониманию содержания, стоящего за тем или иным понятием. В связи с этим, нами было проведено исследование, направленное на отработку понятийного аппарата и уточнение термина «финансовая стабильность». При этом следует отметить, что термин «стабильность» и его синонимы прочно вошли в экономический лексикон.

Отечественные и зарубежные экономисты - как теоретики, так и практики - исходят из того, что стабильность экономики является непременным условием эффективности организации производства, повышения его платежного баланса, обеспечения достаточно высоких темпов роста, решения многих других важнейших социально-экономических задач современного этапа. В условиях мирового финансово-экономического кризиса на первый план выдвигаются особые требования к структурному и качественному совершенствованию экономики, а не только к расширению объемов производства. Среди факторов, обуславливающих обострение проблем финансовой стабильности экономики, можно назвать постепенно накопившиеся диспропорции межотраслевого и внутриотраслевого характера, которые возникли в силу специфики процесса воспроизводства на предшествующих этапах (политика максимизации темпов роста доходов производств за счет субъектов национального хозяйства, считавшихся менее важными; упор на экстенсивные источники финансовых ресурсов; недостаточно эффективное использование внешнеэкономических связей и особенно привлекаемых на кредитной основе ресурсов, вызвавшее напряженность платежных балансов ряда стран, и т. д.).

Второй фактор обострения проблем финансовой стабильности заключается в необходимости более оперативного реагирования на многочисленные изменения в условиях воспроизводства, порождаемые реструктуризацией, изменениями конъюнктуры на внутреннем рынке,

повышением спроса и предложения на потребительские товары и т.д. В условиях динамично изменяющихся пропорций стала острее ощущаться важность овладения методами сохранения финансовой стабильности. Назревшая потребность в интенсивной реструктуризации экономики усиливает возможность временных диспропорций, а следовательно, и необходимость точного учета имеющихся в распоряжении предприятий финансовых ресурсов и оперативного маневрирования ими, совершенствования механизма их распределения. Эти требования относятся ко всем важнейшим факторам производства: рабочей силе, инвестициям, природным, материальным, финансовым, потребительским ресурсам, в том числе ресурсам, поступающим во внешнеэкономический оборот.

Третий фактор обострения проблем финансовой стабильности – технологическое усложнение современного производства, приводящее к тому, что перечень основных с точки зрения хозяйственного роста финансовых ресурсов ныне не ограничивается такими, например, видами продукции, как сталь, электроэнергия, строительные материалы и т.д. Достижение роста производства в большей степени зависит от деятельности небольших по масштабу, но важных субъектов экономики, обеспечивающих стабильность формирования финансовых ресурсов и повышение качества продукции. Это относится, например, к ненаукоемким отраслям, производящим социально значимые товары народного потребления и др. Соответственно, требования финансовой стабильности распространяются на значительно более широкий, чем на предшествовавших этапах развития экономики, элементарный спектр используемых фондов денежных ресурсов.

В увеличении масштабов экономики и усложнении хозяйственных взаимосвязей, в необходимости финансовой стабильности не только на макро-, но и на микроэкономическом уровне заключается новый, современный аспект проблемы финансов, отличающий ее от действующей системы хозяйствования и опирающийся, прежде всего, на современную систему налогообложения, ибо налаженная система налогообложения может

улучшить финансовое положение субъекта. С этим связано и возросшее внимание ученых-экономистов и хозяйственников к анализу сущности категории финансовой стабильности.

Проблемам финансовой стабильности, к сожалению, посвящено незначительное количество работ экономистов. И в них, в основном, поднимаются вопросы нормирования, планирования, формирования, лучшего использования финансовых ресурсов и, наконец, устойчивого развития экономики¹⁵. Однако ряд вопросов теории финансовой стабильности остается дискуссионным. Прежде всего, как известно, отсутствует единое, устоявшееся понимание категории стабильности. И дело, на наш взгляд, не в разнообразии определений, а в различных подходах к выяснению содержания этой экономической категории, а отсюда и к выяснению ее экономических свойств.

Отдельные экономисты отрицают существование понятия финансовой стабильности как самостоятельной экономической категории. Часто понятия «стабильность» и «нестабильность» относят к категории налогов, в частности, В.М. Пушкарева, исследуя вопросы генезиса категории «налог» в истории финансовой науки, отождествляет понятие «неэффективность» с понятиями «несбалансированность» и «нестабильность»¹⁶ (выделено авторами). Финансовая стабильность отдельными экономистами определяется как совокупность показателей - равновесная устойчивость определенных количественных и качественных показателей, т.е. финансовая стабильность отождествляется ими с ее натурально-вещественной формой. Это понятие обуславливается, главным образом, резкими неблагоприятными изменениями внешних условий деятельности предприятий (структурная перестройка экономики, экономический кризис).¹⁷

¹⁵ Социально-экономический потенциал устойчивого развития / Под ред. проф. А.Г. Мельника, проф. А. Хенса. - Сумы: Университетская книга, 2007.-С. 134-150.

¹⁶ Пушкарева В.М. Генезис категории «налог» в истории финансовой науки. // Финансы, № 6., 1999. - С. 33.

¹⁷ Подъяблонская Л.М., Поздняков К.К. Финансовая устойчивость и оценка несостоятельности предприятий. // Финансы, № 12, 2000. - С. 20.

С нашей точки зрения, целесообразно к противоположному критерию финансовой стабильности отнести нестабильность, т.е. неравномерное развитие предприятий на протяжении определенного периода. «Нестабильность,- отмечает Л.М.Подьяблонская.- это первый и основной критерий неплатежеспособности»¹⁸. Это значит, что критерий определяет неудовлетворительную структуру баланса предприятий. К неустойчиво работающим предприятиям, допускающим убытки, а значит, и не перечисляющим в бюджет положенные суммы платежей, к финансово неустойчивым предприятиям и предприятиям – потенциальным банкротам, если эти негативные тенденции вызваны неудовлетворительной структурой баланса и признаками экономической несостоятельности, следует применять процедуру банкротства.¹⁹

Такой подход к определению финансовой стабильности недоучитывает роли рыночных отношений. Это выражается, например, в применении к финансовым средствам предприятий терминов «избыточные», «сбалансированные», «результативные», «удовлетворительные».

В самом общем виде стабильность можно определить как взаимное соответствие финансовых ресурсов и подлежащих удовлетворению (плановых) потребностей в них, рассматриваемое в аспекте масштабов, динамики, структуры и качественных характеристик тех и других.

Стабильность призвана формировать финансовую потребность, предусматривать такой уровень ее удовлетворения, чтобы это не выходило за рамки имеющейся финансовой ресурсной базы. Перед финансовыми службами субъектов стоит задача, с одной стороны, по возможности более полно реализовать цели предприятий и соответственно наметить удовлетворение более масштабных потребностей, с другой стороны, строго учитывать имеющиеся для этого объективные финансовые предпосылки.

¹⁸ Подьяблонская Л.М. Финансовое состояние перерабатывающих предприятий АПК в условиях рынка.// Финансы, №4, 1999.- С.55.

¹⁹ Подьяблонская Л.М., Поздняков К.К. Финансовая устойчивость и оценка несостоятельности предприятий. // Финансы, № 12, 2000. - С. 20.

Следовательно, под финансовой стабильностью имеются в виду потребности, увязанные с ресурсами, общественно признанные и экономически обоснованные, подлежащие удовлетворению в рамках реализации принятых программ социально-экономического развития. Эти общественные потребности, в том числе потребности в финансовых ресурсах для их удовлетворения, должны определяться так, чтобы они, с одной стороны, мобилизовали коллектив на поиск дополнительных финансовых ресурсных возможностей, особенно на обеспечение более эффективного использования финансовых ресурсов, а с другой стороны, соотносились с практически применимыми способами и рычагами такого дополнительного финансово-ресурсного обеспечения с их реальной действенностью. Темпы роста потребностей, намечаемых к удовлетворению в текущем периоде, не должны превышать темпов роста объема и эффективности использования финансовых ресурсов, с тем, чтобы не снижалась степень обеспеченности финансовыми ресурсами процесса удовлетворения возникших потребностей субъекта. Неполное соблюдение данного требования чревато нарушением стабильного развития экономики и проявлением его главного признака - дефицита ресурсов.

1.2. Набор стабилизирующих мер, направленных на эффективность использования финансовых ресурсов

Набор стабилизирующих мер включает в себя юридические, административные, экономические рычаги. Их соотношения зависят:

во-первых, от этапа антикризисного процесса. По мере его перехода от начальной жесткой стадии к последующей более мягкой, центр тяжести смещается от административно реструктурированных мер к выборочно поощрительным экономическим рычагам;

во-вторых, - это соотношение определяется степенью развитости товарного хозяйства и монетаризации экономики в стране или же, напротив, уровнем фактической натурализации хозяйственных связей»²⁰.

На наш взгляд, трудно согласиться с такими выводами. Так как в экономике командного типа антикризисные рычаги рыночного характера, в принципе, занимают небольшой удельный вес, здесь превалируют административно- централистические методы стабилизации. Ибо при становлении относительно развитой системы рынка, когда нормально конкурирующие друг с другом хозяйственные субъекты начинают более или менее адекватно реагировать на рыночные сигналы, появляется возможность шире использовать такие классические рычаги стабилизации, как гибкое варьирование ценами, уровнем процента на кредит и вклады, ставками налогов и валютным курсом. В сильно натурализованном хозяйстве они могут просто-напросто не сработать.

Для финансовой стабилизации требуется восстановить нарушенные пропорции между производством и потреблением, добиться прекращения спада производства, поэтапно оздоровить экономику, повысить платежеспособный спрос. Но все эти задачи нельзя решить одновременно. Приходится жертвовать одними ради реализации других: если добиваться финансовой стабильности, то надо признать, что возможности повышения жизненного уровня населения не появятся до экономического состояния, переходящего в подъем. Если же осуществлять меры по стимулированию производства и оживлению экономики, которые непременно усилят инфляционный процесс, следует исходить из того, что они могут дать эффект только после достижения финансовой стабильности.

Финансовая стабилизация снимает угрозу гиперинфляции, но не инфляции, ибо делает экономику «рыночно прозрачной» и потому привлекательной для зарубежных инвестиций. Лишь в случае успеха реализации данной стратегии Международный валютный фонд и

²⁰ Портяков В. Стабилизация экономики: Китайский вариант.// РЭЖ, № 12, 1992.- С. 91.

Международный банк одобряют создание фонда стабилизации национальной валюты и предоставляют кредиты для погашения внешнего долга. Но дело в том, что финансовая стабилизация, даже с учетом крупной зарубежной помощи, вполне совместима с дальнейшим падением производства и обнищанием населения, а следовательно, не исключает грядущий социальный взрыв. Представляется, что, придерживаясь линии финансовой стабилизации, следует отказаться от стремления достичь бездефицитного бюджета. Для этого необходимо узаконить в условиях мирового финансово-экономического кризиса бюджетный дефицит в размере 3-5% ВВП (установление точной величины требует специальных расчетов).

Иногда стабильность называют сбалансированностью и устойчивостью, достигаемой благодаря росту эффективности или эффективному использованию финансовых ресурсов.

Часто эти термины служат для обозначения такой структуры экономики, при которой обеспечивается максимальная эффективность производства. «Пропорциональность» усматривается зачастую в факторе соответствия реальных хозяйственных пропорций планам и бюджету независимо от оценки рациональности содержания предусматриваемых ими соотношений.

Следует отметить, что, несмотря на различные трактовки, общая логика рассуждений и понимание основ проблемы «стабильности» в исследованиях ученых, в принципе, совпадают, а противоречивость толкований носит в основном, поверхностный, нередко терминологический характер.²¹

²¹ Белоспуюцкая Н.Д. Стратегия банка - устойчивость и эффективность // Деньги и кредит, 1994, № 2. - С. 11-13.; Большой экономический словарь / Под ред. А.Н. Азриляна. - 2-е изд., доп. и перераб. - М.: Институт новой экономики, 1997. 864 е.; Борисов Н.Ф. Экономическая теория. - М.: Юристъ, 1997. - 568 е.; Бочаров В.В. Финансовое моделирование. - СПб.: Питер, 2000. - 208 е.; Бригхем Ю., Гапенски Л. Финансовый менеджмент: Полный курс: В 2-х г. /11ср. с англ. // Под ред. В.В. Ковалева. - СПб.: Экономическая школа, 1997. Т. 1, 497 е.; Лозовский Л.Н., Райзберг Б.А., Ратновский А.А. Универсальный бизнес-словарь. - М.: ИНФРА-М., 1997. - 640 е.; Матовников М.Ю. Об оценке эффективности российских банков как финансовых посредников // Деньги и кредит, 2000, № 5. - С. 27-34.

Исходя из этого, считается нецелесообразным концентрировать внимание на выработке строго единообразной терминологии и использовании терминов «устойчивость», «сбалансированность» и «равновесие» в качестве синонимов. Однако в необходимых случаях следует учитывать специфические оттенки авторских трактовок вопроса.

Что же касается терминов «стабильность», «устойчивость» и «равновесие», «сбалансированность» и «пропорциональность», то, видимо, вполне оправданно относить их к существенно различным, хотя и взаимосвязанным понятиям. Термин «стабильность» означает «постоянно, сознательно поддерживаемый ресурсами». Таким образом, стабильность - это обеспеченность ресурсами.

Отдельные экономисты, касаясь вопросов ресурсного обеспечения, пытаются доказать, что «стабилизация финансов предполагает формирование бюджета при соблюдении режима экономии и использовании средств в основном на финансирование неотложных мероприятий в сфере материального производства и поддержку наименее социально защищенных слоев населения. Поэтому одной из задач бюджетной политики на перспективу является соблюдение сбалансированного подхода при определении приоритетов расходования бюджетных средств и возможностей бюджета по привлечению финансовых ресурсов»²².

Такой вывод явно несостоятелен и опровергается всей практикой рыночного хозяйствования. Он возник в результате неправильного толкования содержания категории финансовой стабильности.

Проблема финансовой стабильности экономики выступает как составная часть более широкой проблемы пропорциональности, т.е. достижения таких результатов, которые позволяют эффективно использовать финансовые ресурсы и тем самым обеспечивать удовлетворение потребностей в максимально возможном объеме финансовых ресурсов.

²² Силуанов А.Г. О бюджетной политике Российской Федерации // Финансы, № 10, 1993. - С. 5; Бахолдин А.А. Финансовая стабильность, денежно-кредитная политика и банковские риски // Финансы и кредит, № 5, 2007. - С. 59-61.

Действительно, стабильность должна обеспечиваться при любом уровне эффективности использования финансовых ресурсов во избежание нарушений производственного процесса и возникновения дефицита, т.е. нехватки тех или иных финансовых ресурсов для удовлетворения потребностей, либо недоиспользования определенных финансовых ресурсов (что чаще всего является следствием дефицита других ресурсов). Однако задачей рыночного хозяйствования является не обеспечение любого удовлетворения той или иной рыночной потребности ценой завышенных затрат ресурсов, а достижение финансовой стабильности на базе их высокоэффективного использования.

В этой связи представляется неоправданным стремление ряда экономистов связать критерий стабильности только с категорией развития производства.

Так, М.Л.Мирзаева приводит одностороннюю оценку стабилизации промышленности. Доказывая, что «...для стабилизации и дальнейшего развития производства необходимы крупные инвестиции»²³, она упускает из виду источники формирования инвестиционного капитала. Ибо при отсутствии финансовых ресурсов вряд ли можно обеспечить стабильное развитие тех или иных отраслей. Аналогичные суждения приводятся и другими экономистами.²⁴

При этом по существу допускается отождествление категории стабильности с совокупностью двух совершенно различных по экономическому содержанию и роли в процессе воспроизводства экономических категорий «стабильность работы» и «финансовая устойчивость предприятий»²⁵.

²³ Мирзаева М.Л. Регуляторы стабилизации промышленного производства.// Десять лет экономических реформ в Узбекистане: достижения, проблемы и перспективы. - Ташкент-Берлин-Бонн, 2001.- С. 45.

²⁴ Ковалев А.И., В.П. Анализ финансового состояния предприятия. Изд. 4-е, исправл., доп.- М.: Центр экономики и маркетинга, 2000.- С. 48.

²⁵ Ковалев В.В Введение в финансовый менеджмент. - М.: Финансы и статистика, 2000. 768 с.; Ковалева А.М., Лапуста М.Г, Финансы фирмы: Учебник. М.: ИНФРА-М, 2000. - 416 с.; Королев О.Г. Анализ систем оценки эффективности деятельности коммерческих банков: Рейтинговая система. Зарубежный опыт // Бух. учет, № 4. - С. 23-28.; Крущвиц Л. Финансовые инвестиции. Неоклассические основы теории финансов / Пер. с нем. // Под общ. ред. В.В. Ковалева и З.А. Сабова. - СПб.: Изд-во «Питер», 2000. -400 е.; Курс

Ухудшение финансового состояния предприятий сопровождается «проеданием» собственного капитала и неизбежным «залезанием в долги». В итоге падает финансовая устойчивость, т.е. финансовая независимость предприятия, способность маневрировать собственными ресурсами. Далее, как отмечают они, - «стабильность работы предприятия связана с общей его финансовой структурой, степенью его зависимости от внешних кредиторов и инвесторов, а финансовая устойчивость характеризуется, следовательно, соотношением собственных и заемных средств» (выделено авторами).

На основе этого мы можем заключить, что стабильность и устойчивость характеризуют различные формы движения капитала.

Выполненное нами теоретическое исследование показало, что содержание понятия стабильности можно углубить, выделив три его качественных уровня. Первый - стабильность как равенство имеющихся и требуемых для удовлетворения определенных потребностей финансово-ресурсных величин применительно к уровню эффективности и использования. При этом понятие стабильности не предполагает оценки возможностей повышения эффективности затрат финансовых ресурсов, ни степени приближения рыночных потребностей к какой-либо идеальной модели уровня производственного потребления, ни рациональности путей их удовлетворения. Иными словами, речь идет о финансовой стабильности на традиционном уровне хозяйствования.

На этом уровне понятие стабильности носит несколько упрощенный характер и по существу не может удовлетворять требованиям активной социально-экономической политики. Стабильность, обеспечиваемая на основе сложившегося уровня эффективности использования финансовых ресурсов без учета реальных возможностей его повышения, ориентирована на завышенные потребности производства в финансовых ресурсах и

экономики. / Под ред. Б.А. Райзберга. - М.: ИНФРА-М, 1997. - 720 с.; Ковалев А.И., Привалов В.П. Анализ финансового состояния предприятия. Изд. 4-е, исправл., доп. - М.: Центр экономики и маркетинга, 2000.- С. 48.

обуславливает заниженный уровень удовлетворяемых непродуцированных потребностей и поэтому должна расцениваться как нерационально организованная стабильность. Тем не менее, нужно признать, что вышеназванный подход к понятию стабильности все же содержит ее первоначальный отправной смысл - взаимное соответствие имеющихся финансовых ресурсов и возможных потребностей в них - и определяет элементарное условие нормального функционирования экономики.

1.3. Задачи финансовой политики хозяйствующих субъектов, направленные на обеспечение качественного уровня финансовой стабильности

Задачей финансовой политики производственных субъектов является обеспечение соответствия финансовых ресурсов и возможных потребностей в них при все более эффективном использовании финансовых ресурсов и постоянном увеличении масштабов удовлетворяемых потребностей.

Второй, более высокий качественный уровень финансовой стабильности - это стабильность в условиях реализации возможностей снижения удельных затрат финансовых ресурсов с помощью целенаправленного выбора и оптимизации соотношения ресурсов, экономичных методов их использования, активной политики реструктуризации производственных и непродуцированных потребностей, но все же при недостаточной финансово-ресурсной обеспеченности сложившихся потребностей и их дальнейшего роста.

Третий качественный уровень - это финансовые ресурсы и возможности потребления при таком объеме ресурсов, уровне и динамике эффективности их использования, когда появляется возможность ориентироваться на высокую степень удовлетворения развитых потребностей рынка и предотвращать социально неприемлемый разрыв между их ростом и расширением масштабов их удовлетворения. Это означает возможность общества обеспечить финансовыми ресурсами крупные социально-

экономические цели, достижение которых приводит к осязаемым успехам субъектов бизнеса.

Понимание сбалансированности можно углубить, анализируя с этой точки зрения материальные, стоимостные и финансовые процессы, происходящие в экономике.

Стабильность материально-вещественного (натурального) характера представляет собой согласованность между произведенными материальными благами и потребностью общества в них в соответствии с поставленными целями (это относится и к услугам). Наряду с этим требуется и стоимостное равновесие, которое находит свое выражение в соответствии между платежеспособным спросом и ценовым выражением стоимости товаров и услуг, поступающих в сферу обращения, по объему и структуре. Материальная и стоимостная стабильность тесно связаны, но обладают известной автономией. Именно нарушение равновесия в одной из этих сфер может служить средством достижения стабильности в другой. Так, за счет отрицательного сальдо внешней торговли может обеспечиваться устойчивость внутреннего рынка.

Наконец, денежная (финансовая) стабильность представляет собой соответствие между доходами и расходами. Так, стабильность и устойчивость роста государственного бюджета является одной из важных целей экономической политики.

Денежная устойчивость важна и применительно к предприятиям и учреждениям, общественным организациям, населению. Денежная устойчивость тесно связана с материально-вещественным и стоимостным аспектами стабильности. Так, денежные доходы населения проявляются в виде платежеспособного спроса на потребительском рынке, удовлетворение которого осуществляется путем создания материальных благ и услуг. Вместе с тем устойчивость денежной сферы может обеспечиваться независимо от материального и стоимостного процессов. Например, денежные доходы населения могут не совпадать с расходами в данном периоде за счет

использования кредитов или в результате накопления доходов в виде вкладов.

Существуют и другие аспекты понятия стабильности.

Первый - статическая стабильность подразумевает равенство финансовых ресурсов и потребностей на определенный момент. На практике полное их соответствие не может поддерживаться постоянно. Оно выступает чаще как временное явление при переходе хозяйства от избытка к недостатку финансовых ресурсов, или наоборот. Вместе с тем эти естественные колебания при неформальном подходе не должны считаться нарушением стабильности, если их масштабы не нарушают нормального процесса воспроизводства и хода экономической жизни вообще.

Второй - проявляется в динамике финансовых ресурсов и потребностей - означает равенство темпов роста финансовых ресурсов и потребностей в них, благодаря чему даже при недостаточном объеме финансовых ресурсов степень их нехватки сохраняется неизменной и общая хозяйственная ситуация остается стабильной.

Третий - структурная стабильность, означающая, что удельный вес каждого элемента данного финансового ресурса в его общем объеме соответствует удельному весу потребностей в этом элементе в общем объеме потребностей.

Для классификации нарушений структурной стабильности все элементы структуры финансовых ресурсов можно условно разделить на высококачественные и менее качественные (см. рис. 1.1).

При таком подходе возможные соотношения между финансовыми ресурсами и потребностями в целом и их качественными и массовыми составляющими сводятся к девяти случаям (см.: табл. 1.1): при статической стабильности, нехватке или избыточности общей массы ресурсов (3 варианта) может наблюдаться стабильность, нехватка или избыточность по их качественным элементам (3 случая по каждому из вариантов).

Предлагаемая градация позволяет охватить практически все возможные типы структурной необходимости. Так, несколько упрощая, можно сказать, что положение в области топливно-энергетических и инвестиционных ресурсов в большинстве европейских стран относится по типу к позиции Н-3 в области трудовых ресурсов; в ряде стран имеет место занятость относительно избыточного числа квалифицированных кадров некоторых специальностей при общей нехватке рабочей силы (Н-3) и т.п.

Таблица 1.1

**Качественные виды финансовых ресурсов
по отношению к потребителям**

Все финансовые ресурсы по отношению ко всем потребностям	Качественные виды финансовых ресурсов по отношению к потребностям в этих видах		
	Избыточные (1)	Сбалансированные (2)	Недостаточные (3)
Избыточность – И	И – 1	И – 2	И – 3
Стабильность – С	С – 1	С – 2	С – 3
Нехватка - Н	Н - 1	Н - 2	Н - 3

Оценив, таким образом, характер нарушения, можно исследовать его динамику, определяя направление изменения рассматриваемого соотношения. Исходя из сформулированного условия структурной стабильности, положительной для приведенной системы следует считать центростремительную тенденцию, т.е. движение к позиции С-2. В качестве примера подобных сдвигов могут служить изменения в сфере потребления в ряде развитых стран. Рост уровня жизни и усилия по улучшению снабжения населения проявились, в частности, в том, что нарушения равновесия в этой области, характеризовавшиеся ранее позицией Н-3, привели к общей насыщенности рынка потребительскими товарами при дефиците в основном их высококачественных видов. Сформулированные аспекты понятия стабильности позволяют охарактеризовать в общих чертах соотношения и сдвиги между различными финансовыми ресурсами и потребностями. Следовательно, цель финансовой политики систематически восстанавливаемая (динамичная) стабильность. Такое состояние финансов на

протяжении определенного периода, когда отклонения от полной стабильности не принимают существенных масштабов, систематически восстанавливается.

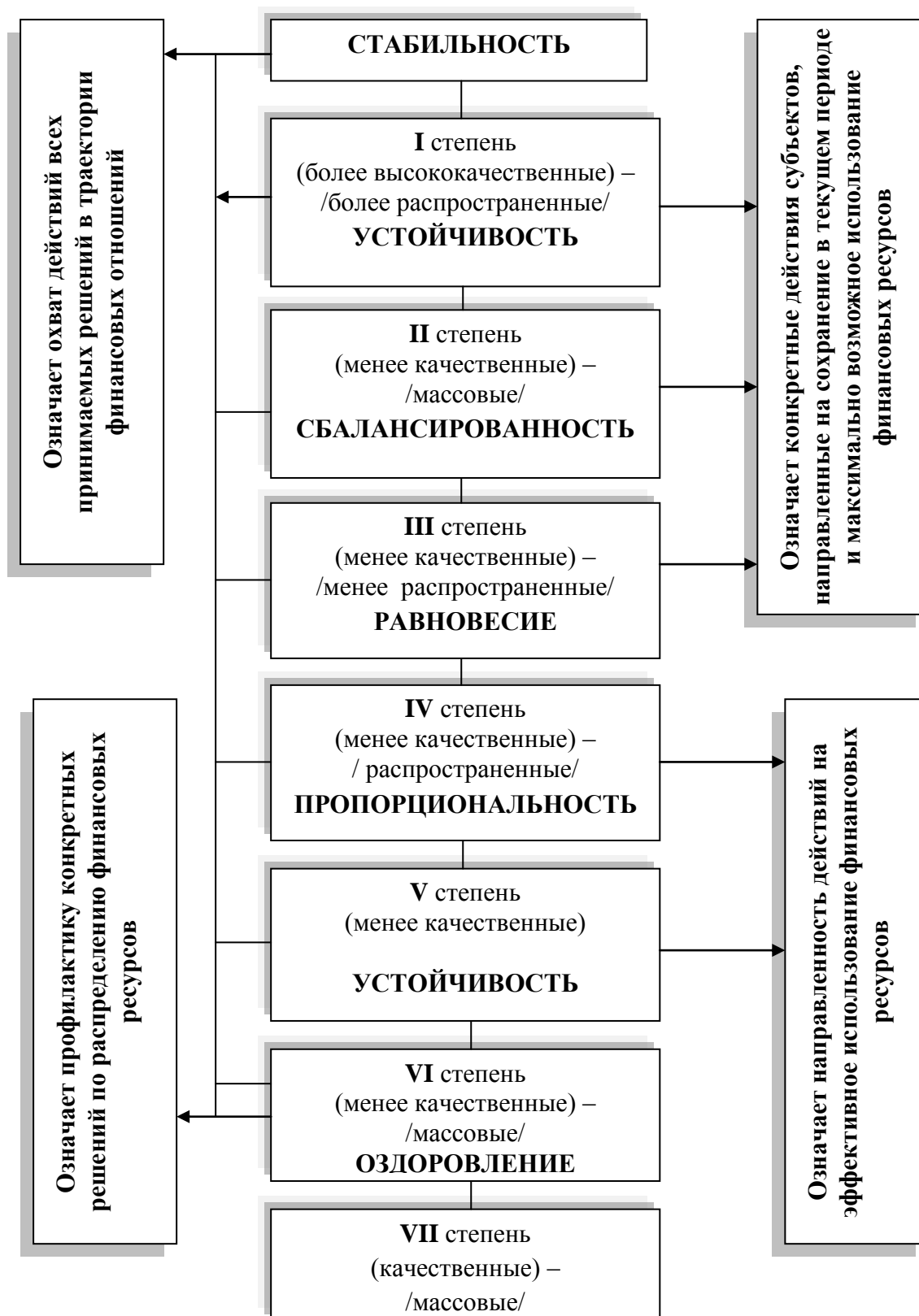


Рис. 1.1. Модель классификации траектории синонимов финансовых отношений

При вышеизложенном понимании данная система находится в состоянии стабильности: это не подразумевает ни позитивной, ни негативной оценки системы и характеристик, присущих состоянию ее стабильности. То же самое относится и к констатации нарушений стабильности. Общество может быть либо удовлетворено, либо не удовлетворено определенным состоянием системы, выражающим траекторию «стабильности», в зависимости от конкретных характеристик этого состояния. Если социально-экономические последствия данной траектории «стабильности» оцениваются обществом как отрицательные, то требуется изменение этой траектории путем устранения порождающих ее причин.

Вышеизложенный взгляд на содержание понятия «стабильность» существенно отличается от понимания стабильности как баланса финансовых ресурсов и потребностей в них. Предлагается, например, исходить из того, что состояние стабильности налицо, в частности, и в том случае, если дефицит какого-либо финансового ресурса постоянно воспроизводится. Однако в отличие от данной точки зрения, как правило, считается оправданным и необходимым непосредственно ориентировать понятийный аппарат и термины, касающиеся проблемы стабильности, на достижение уравновешенного баланса финансовых ресурсов и потребностей, на их взаимное соответствие, необходимое для более рационального функционирования экономики.

Что же касается стабильности как полного и постоянного соответствия финансовых ресурсов и потребностей по объему, динамике и структуре, то это скорее теоретическая абстракция, чем практически достижимое состояние экономики. Стабильность не может не нарушаться периодически в силу преимущественно опережающего и часто непредвиденного характера сдвигов в состоянии финансовых ресурсов и потребностей по сравнению с учетом этих сдвигов в балансах. Поэтому те или иные диспропорции свойственны экономике в любой период ее развития. Последнее подчиняется общим законам диалектики и осуществляется, в частности,

путем количественно-качественных переходов. Естественно, что в момент перехода, как и в период его назревания, интенсивность процесса развития и его составляющих меняется; происходят изменения и в соотношениях между этими составляющими. Между факторами роста трансформируются цели развития, пути их достижения и т.д. Если при этом за точку отсчета принять предшествующий период, то каждый последующий будет нести с собой нарушение прежних пропорций и стремление восстановить стабильность на прошлой или новой качественной основе.

Следовательно, хотя перечисленные действия, как правило, являются составными частями стабильности, однако они могут осуществляться и рассчитываться без нее.

ГЛАВА II. ДЕЙСТВУЮЩЕЕ СОСТОЯНИЕ СТАБИЛЬНОСТИ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВО-ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ

2.1. Воздействие финансовой деятельности на деловую активность АО «Samarqand Konserv»

Современное воздействие финансовой деятельности на деловую активность предприятий, обусловленное, в первую очередь, развитием техники и технологии, становится настолько масштабным, что вызывает изменения во взаимодействии финансов на деятельность предприятий. Проявление кризисных факторов приводит к усилению воздействия финансов на развитие самого предприятия. При этом следует отметить, что, с одной стороны, происходит возрастающее воздействие финансов на экономическую деятельность предприятий, а с другой стороны, возрастает зависимость предприятий от экономической среды территории. Это взаимодействие предприятий экономики имеет сложный и изменяющийся характер и приобретает определенную закономерность.

Взаимодействие финансов предприятий и экономической территории в последние годы вызывает существенные изменения в развитии экономической среды, которая становится антропогенной. Антропогенные изменения экономической среды все больше и больше имеют неблагоприятные тенденции для жизнедеятельности людей. Исследования показали, что предельные значения по многим параметрам изменений экономической среды и величины эти оказались весьма скромными. По некоторым из них (запас ресурсов, количество клиентов, обслуживаемые предприятием; режим работы предприятия) вплотную подошли к предельным значениям. То есть сегодня приходится считаться с тем тезисом, что многие финансовые и экономические ресурсы исчерпаны, что экономическая среда до определенного момента способна к самовосстановлению, но с достижением такого предела, она может быть неконкурентоспособной. В настоящее время величина потребности в

финансовых ресурсах уже составляет 73% ежегодной его потребности и скоро сравнятся с ней, масштабы потребления кредитных ресурсов давно превзошли масштабы его воспроизводства.

Все это вызывает необходимость согласованных действий в области финансового обоснования производства и потребления общества с возможностями, их оптимального сочетания. То есть впервые предприятие встало перед выбором пути развития перед глобальными проблемами кризиса экономики, эффективное решение которых отражается на их безопасности. Все это требует нового подхода и глобального мышления в осознании сложившейся реальности, предлагающей структуру поведения предприятия, соответствующую объективным финансовым ограничениям.

Как было отмечено в первой главе выпускной квалификационной работы, в зарубежной и отечественной литературе существует множество определений финансовой стабильности.

Однако, касаясь финансовой стабильности, следует отметить, что, говоря о финансовой стабильности, все авторы сходятся на одном, что добиться такого уровня, возможно будет в том случае, когда территориальные и национальные процессы оптимизируются, обеспечивая социально-экономическое развитие предприятий как в данный момент, так и в перспективе.

Показатели деловой активности характеризуют, во-первых, эффективность использования средств, а во-вторых, имеют высокое значение для определения финансового состояния, поскольку отображают скорость превращения производственных средств и дебиторской задолженности в денежные средства, а также срок погашения кредиторской задолженности.

Показатели деловой активности, представленные в табл. № 2.1., показывают, за какое количество дней оборачивается тот либо иной актив или источник формирования имущества организации. В общем случае для расчета используется формула отношения выручки или себестоимости к активу.

Как видно из таблицы № 2.1. большинство показателей оборачиваемости, за анализируемый период выросло. Увеличение периода оборачиваемости может говорить об отрицательной тенденции. Однако следует отметить и увеличение выручки, способствующее снижению оборачиваемости. За период с 31.12.2017 г. по 31.12.2018 г. выручка от реализации увеличилась на 16,4 %

Таблица 2.1.

**Анализ показателей деловой активности АО «Samarqand Konserv»
(в днях) за 2017-2018 гг.**

Наименование	31.12.2017 г.	31.12.2018 г.
Отдача активов, дней	877,01	902,67
Отдача основных средств (фондоотдача), дней	30,19	23,49
Оборачиваемость оборотных активов, дней	839,10	872,55
Коэффициент оборачиваемости запасов и затрат, дней	454,35	998,24
Коэффициент оборачиваемости текущих активов, дней	839,10	872,55
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, дней	509,35	487,28
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности, дней	416,06	435,28
Отдача собственного капитала, дней	376,90	381,52
Расчет чистого цикла		
Оборачиваемость материальных запасов, дней	295,56	450,56
Оборачиваемость дебиторской задолженности, дней	509,35	536,99
Затратный цикл, дней	804,90	987,54
Оборачиваемость кредиторской задолженности, дней	416,06	513,13
Оборачиваемость прочих краткосрочных обязательств, дней	44,16	46,79
Производственный цикл, дней	460,23	559,92
Чистый цикл, дней	344,68	427,62

Продолжительность чистого цикла рассчитывается как разница между кредитным и затратным циклами и показывает насколько хорошо организовано на предприятии финансирование производственной деятельности.

Продолжительность затратного цикла рассчитывается как суммарная продолжительность оборота текущих активов, за исключением продолжительности оборота денежных средств и показывает время, необходимое для осуществления производственного процесса.

Таким образом, чем выше значение оборачиваемости затратного цикла (в днях), тем больше средств необходимо предприятию для организации производства.

В свою очередь продолжительность оборота текущих пассивов является кредитным циклом предприятия. Чем продолжительнее кредитный цикл, тем эффективнее предприятие использует возможность финансирования текущей деятельности за счет непосредственных участников производственного процесса.

Как видно из таблицы 2.1., за анализируемый период, продолжительность затратного цикла увеличилась на 182,64 дн. 22,69% , что при прочих равных условиях может указывать не негативную тенденцию, отвлекающую средства в производственную деятельность.

Продолжительность производственного цикла за анализируемый период увеличилась на 99,69 дн. (21,66%), что может указывать на положительную тенденцию и говорить об увеличении эффективности использования предприятием возможности финансирования текущей деятельности за счет непосредственных участников производственного процесса, если организация не создает сверхнормативных задолженностей перед поставщиками, бюджетом, персоналом.

На начало анализируемого периода чистый цикл оборачиваемости занимал 344,68 дн. За анализируемый период продолжительность чистого цикла увеличилась на 82,95 дн., что говорит об отрицательной тенденции, так как увеличилось количество текущих активов профинансированных за счет непосредственных участников производственного процесса и финансирование производственной деятельности в большей степени осуществляется за счет внешних по отношению к производственному

процессу источников финансирования - прироста собственного капитала, кредитов.

Таблица 2.2.

**Анализ изменения показателей финансовой устойчивости
АО «Samarqand Konserv» в абсолютном выражении**

Наименование	31.12.2017 г.	31.12.2018 г.	В абс.выражении	Темп прироста
1. Источники собственных средств	6 397 708,00	8 678 849,00	2 281 141,00	35,66%
2. Внеоборотные активы	643 525,00	547 005,00	-96 520,00	-15,00 %
3. Источники собственных оборотных средств для формирования запасов и затрат	5 754 183,00	8 131 844,00	2 377 661,00	41,32%
4. Долгосрочные кредиты и займы	0,00	0,00	0,00	0
5. Источники собственных средств, скорректированные на величину долгосрочных заемных средств	5 754 183,00	8 131 844,00	2 377 661,00	41,32%
6. Краткосрочные кредитные и заемные средства	676 953,00	1 042 082,00	365 129,00	53,94%
7. Общая величина источников средств с учетом долгосрочных и краткосрочных заемных средств	6 431 136,00	9 173 926,00	2 742 790,00	42,65%
8. Величина запасов и затрат, обращающихся в активе баланса	5 016 974,00	8 902 387,00	3 885 413,00	77,45%
9. Излишек источников собственных оборотных средств	737 209,00	-770 543,00	-1 507 752,00	-204,52 %
10. Излишек источников собственных средств и долгосрочных заемных источников	737 209,00	-770 543,00	-1 507 752,00	-204,52 %
11. Излишек общей величины всех источников для формирования запасов и затрат	1 414 162,00	271 539,00	-1 142 623,00	-80,80 %

финансовая устойчивость предприятия	Абсолютная финансовая устойчивость	Допустимо неустойчивое состояние предприятия		
-------------------------------------	------------------------------------	--	--	--

Проводя анализ типа финансовой устойчивости предприятия по абсолютным показателям, основываясь на трехкомплексном показателе финансовой устойчивости, в динамике заметно снижение финансовой устойчивости предприятия.

Как видно из таблицы № 2.2. для финансирования запасов и затрат предприятие использует собственные, а также долгосрочные и краткосрочные заемные средства. На начало анализируемого периода у предприятия достаточно собственных средств для формирования запасов и затрат, а на конец периода для финансирования запасов и затрат предприятие использует собственные, а также долгосрочные и краткосрочные заемные средства.

Таблица 2.3.

Анализ показателей финансовой устойчивости АО «Samarqand Konserv».

Наименование	31.12.2017 г.	31.12.2018 г.
Коэффициент автономии	0,43	0,42
Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)	1,33	1,39
Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств.	22,13	37,00
Коэффициент отношения собственных и заемных средств	0,75	0,72
Коэффициент маневренности	0,90	0,94
Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами	1,15	0,91
Коэффициент имущества производственного назначения	0,38	0,45
Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств	0,00	0,00
Коэффициент краткосрочной задолженности	7,97%	8,61%
Коэффициент кредиторской задолженности	92,03%	91,39%

Анализ финансовой устойчивости по относительным показателям, представленный в таблице № 2.3., говорит о том, что, по представленным в таблице показателям, по сравнению с базовым периодом (31.12.2017 г.) ситуация на АО «Samarqand Konserva» незначительно ухудшилась.

Показатель 'Коэффициент автономии', за анализируемый период снизился на -0,01 и на 31.12.2018 г. составил 0,42. Это ниже нормативного значения (0,5) при котором заемный капитал может быть компенсирован собственностью предприятия.

Показатель 'Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)', за анализируемый период увеличился на 0,07 и на 31.12.2018 г. составил 1,39. Чем больше этот коэффициент превышает 1, тем больше зависимость предприятия от заемных средств. Допустимый уровень часто определяется условиями работы каждого предприятия, в первую очередь, скоростью оборота оборотных средств. Поэтому дополнительно необходимо определить скорость оборота материальных оборотных средств и дебиторской задолженности за анализируемый период. Если дебиторская задолженность оборачивается быстрее оборотных средств, что означает довольно высокую интенсивность поступления на предприятие денежных средств, т.е. в итоге - увеличение собственных средств. Поэтому при высокой оборачиваемости материальных оборотных средств и еще более высокой оборачиваемости дебиторской задолженности коэффициент соотношения собственных и заемных средств может намного превышать 1.

Показатель 'Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств', за анализируемый период увеличился на 14,86 и на 31.12.2018 г. составил 37. Коэффициент определяется как отношение мобильных средств (итог по второму разделу) и долгосрочной дебиторской задолженности к иммобилизованным средствам (внеоборотные активы, скорректированным на дебиторскую задолженность долгосрочного характера). Нормативное значение специфично для каждой отдельной

отрасли, но при прочих равных условиях увеличение коэффициента является положительной тенденцией.

Показатель 'Коэффициент маневренности', за анализируемый период увеличился на 0.04 и на 31.12.2018 г. составил 0,94. Это выше нормативного значения (0,5). Коэффициент маневренности характеризует, какая доля источников собственных средств находится в мобильной форме. Нормативное значение показателя зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких. На конец анализируемого периода АО "Samarqand Konserva" обладает легкой структурой активов. Доля основных средств в валюте баланса менее 40 %. Таким образом, предприятие нельзя причислить к фондоемким производствам.

Показатель 'Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами', за анализируемый период снизился на -0,23 и на 31.12.2018 г. составил 0,91. Это выше нормативного значения (0,6-0,8). Таким образом, предприятие имеет излишек собственных средств для формирования запасов и затрат, что показал и анализ показателей финансовой устойчивости в абсолютном выражении. Коэффициент равен отношению разности между суммой источников собственных оборотных средств, долгосрочных кредитов и займов и внеоборотных активов к величине запасов и затрат.

Таблица 2.4.

**Анализ ликвидности баланса по относительным показателям АО
«Samarqand Konserva»**

Наименование	31.12.2017 г.	31.12.2018 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,07	0,06
Коэффициент промежуточной (быстрой) ликвидности	1,09	0,94
Коэффициент текущей ликвидности	1,68	1,67
Коэффициент покрытия оборотных средств собственными источниками формирования	0,40	0,40
Коэффициент восстановления (утраты) платежеспособности		0,83

Коэффициент абсолютной ликвидности и на начало и на конец анализируемого периода (31.12.2017 г. - 31.12.2018 г.) находится ниже нормативного значения (0,2), что говорит о том, что значение коэффициента слишком низко и предприятие не в полной мере обеспечено средствами для своевременного погашения наиболее срочных обязательств за счет наиболее ликвидных активов. На начало анализируемого периода - на 31.12.2018 г. значение показателя абсолютной ликвидности составило 0,07. На конец анализируемого периода значение показателя снизилось, составив 0,06.

Коэффициент промежуточной (быстрой) ликвидности показывает, какая часть краткосрочной задолженности может быть погашена за счет наиболее ликвидных и быстро реализуемых активов. Нормативное значение показателя - 0,6-0,8, означающее, что текущие обязательства должны покрываться на 60-80% за счет быстрореализуемых активов. На начало анализируемого периода (на 31.12.2017 г.), значение показателя быстрой (промежуточной) ликвидности составило 1,09. На 31.12.2018 г. значение показателя снизилось, что можно рассматривать как положительную тенденцию, так как величина показателя в начале анализируемого периода превышала нормативную, и составило 0,94.

Коэффициент текущей ликвидности и на начало и на конец анализируемого периода (31.12.2017 г. - 31.12.2018 г.) находится ниже нормативного значения 2, что говорит о том, что значение коэффициента достаточно низкое и предприятие не в полной мере обеспечено собственными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств. На начало анализируемого периода - на 31.12.2017 г. значение показателя текущей ликвидности составило 1,68. На конец анализируемого периода значение показателя снизилось, и составило 1,67.

Так как на конец анализируемого периода Коэффициент текущей ликвидности находится ниже своего нормативного значения 2, рассчитывается показатель восстановления платежеспособности

предприятия. Показатель восстановления платежеспособности говорит о том, сможет ли предприятие, в случае потери платежеспособности в ближайшие шесть месяцев ее восстановить при существующей динамике изменения показателя текущей ликвидности. На конец периода значение показателя установилось на уровне 0, что говорит о том, что предприятие не сможет восстановить свою платежеспособность, так как показатель меньше единицы.

Таким образом, идем обеспечения финансовой стабильности сформировались по мере осознания следующих фундаментальных истин для АО «Samarqand Konserva»:

- стало очевидным, что расточительное использование финансовых ресурсов имеет свои объективные пределы. Допустимый временной горизонт оказывается при этом тем ближе, чем интенсивнее использование финансовых ресурсов;

- возникло понимание того, что никакие локальные интересы (государства, территории, населения, предприятий...) не могут быть реализованы при игнорировании других интересов. Теория будущего развития АО «Samarqand Konserva» предполагает равноправие и компромисс между ними.

Учитывая значение финансового ресурсного потенциала для АО «Samarqand Konserva», неустойчивость экономической среды и необходимость сохранения стабильности развития его следует отметить, что стратегическая ориентация для предприятий на принципы устойчивого развития становится все более актуальной.

Однако, для более полного представления понятия «финансовой стабильности» представляется необходимым рассмотреть различные аспекты деятельности предприятий с выявлением своевременности всех факторов, определяющих динамику его развития (таблица 2.5.).

Основные критерии показателей финансовой стабильности

Аспекты финансовой стабильности	Критерии	Показатели
Экономические	Уровень роста	Нулевой Качество роста
Социальные	Качество жизни	Общедемографические Экономические Показатели занятости Показатели образования Показатели сокращения Показатели текучести кадров
Экологические	Безопасность	Экологическая техноёмкость территории
Культурологические	Качество «человека»	Интеллектуальный уровень работников Производственный уровень Социальный уровень
Эффективные, результативные	Экономические финансовые	Рост объёмных показателей Показатели доходности Показатели рентабельности
Финансово- прогностические	Финансовая поддержка; Стимулирование современных процессов в краткосрочном и долгосрочном периодах	Финансовое оздоровление Финансовая стабильность Финансовая устойчивость Платежеспособность Кредитоспособность

В практике рыночно развитых стран пределы социально-экономического роста опираются на динамику пяти показателей, то есть на: ускоряющуюся индустриализацию, быстрый рост населения, нарастание голода, истощение невозобновимых ресурсов, ухудшение состояния окружающей среды, что имеет прямое отношение к обеспечению финансовой стабильности предприятий и финансовое оздоровление экономики в целом. Финансовый кризис (2007 г.) происходил в условиях «взрывного» роста основных параметров социально-экономических показателей. В рыночно развитых странах для решения проблем исчерпания финансовых ресурсов на платежеспособность выдвигается концепция «нулевого роста», в соответствии с ней человечество должно стабилизировать рост численности

населения, прекратить промышленный рост, инвестировать и развивать только сельское хозяйство для увеличения производства продовольствия и сферы услуг, а в промышленности только возмещать износ фондов. В практике это невозможно. Ни одна страна в мире не может отказаться от развития. До сих пор в экономике акценты делаются на росте, понимаемом как количественное увеличение, а не развитие, при котором возможны количественные изменения. Отсюда возникает вопрос о качестве роста, т.е. за счет чего может быть достигнут рост, о необходимости свести к минимуму использование невозобновимых финансовых ресурсов. Следовательно, рост должен быть достигнут за счет повышения эффективности использования финансовых ресурсов и оптимального их распределения.

При этом следует отметить, что для обеспечения финансовой стабильности и оздоровления финансов важное значение имеют эндогенные факторы, характеризующие качество жизнедеятельности общества. В этой связи имеют важное значение показатели, характеризующие качество жизни.

Для любой территории, т.е. более или менее крупных территориальных природных комплексов, включая административные образования, основным критерием финансовой стабильности может служить степень соответствия общей финансовой нагрузки на территорию ее предельной выносливости по отношению к повреждающим техногенным воздействиям.

Для предприятий главным критерием экономической безопасности является сохранение финансовой стабильности, нормальной деятельности и деловой активности при проявлении эндогенных факторов, могущих исходить из финансового кризиса.

Таким образом, коренное развитие на долговременной основе может обеспечить финансовую стабильность и экономический рост для настоящих и будущих поколений при высокой степени экономической безопасности предприятий всех сфер экономики.

Очевидно, что в таких условиях не возникает вопроса обеспечения финансовой стабильности, ибо в этих условиях лишь повышаются расходы, при этом уровень потребления стремится к оптимальному, а для улучшения качественных и количественных потребностей стремиться к оптимальному, а для улучшения качественных и количественных показателей необходимо повышать и «качество» производства, стимулируя его деловую активность, финансовый, производственный и социальный потенциал предприятий.

Финансовая деятельность АО «Samarqand Konserva» детерминирована не только общественными отношениями, прежде всего, производственно-экономическим уровнем производительных сил, но и финансовым потенциалом, то есть теми возможностями, которые имеются у предприятия.

В понятии финансовой стабильности особое место занимает проблема учета долгосрочных экономических последствий от принимаемых финансовых решений. Можно выделить пять основных направлений планирования и анализа финансовой устойчивости: международное, политико-правовое, социально-экономическое, социально-экологическое, информационно-образовательное, которые всесторонне охватывают проблему финансовой стабильности предприятий.

Первое направление планирования и анализа финансовой стабильности предприятий предполагает:

- проведение ряда мероприятий, связанных с предотвращением последствий финансового кризиса, с обеспечением стабильной взаимосвязи предприятий с госбюджетом, с обеспечением безопасности во всех сферах деятельности предприятий;

- оказание всесторонней финансовой помощи, финансово нестабильно развивающимся предприятиям: содействием предприятий в благотворительной деятельности.

Политико-правовое направление планирования и анализа финансовой стабильности включает:

- развитие принципов демократических систем управления и хозяйствования;

- совершенствование законодательства и налогообложения;

- развитие деловой активности;

- координацию деятельности государственных и общественных структур в системе инвестиции и инновации.

Социально-экономическое – объединяет следующее:

- оптимальное сочетание всех форм собственности;

- развитие свободной конкуренции;

- производство продукции, благ для удовлетворения жизненных потребностей населения;

- искоренение голода и нищеты;

- забота о детях, пожилых и молодых людях;

- совершенствование административных экономических методов защиты природы.

Экологическое направление планирования и анализа финансовой стабильности предпринимает ряд следующих направлений:

- обеспечение оптимального гармоничного сочетания интересов;

- обеспечение нормальной жизнедеятельности для будущих поколений;

- обеспечение эффективного использования природных ресурсов;

- переход на более экологически Чистые производства и новые источники энергии;

- забота о сохранении видового многообразия биосферы.

Направлениями планирования и анализа финансовой стабильности являются:

- широкое информирование развития науки и техники;

- развитие инфраструктуры всех сфер;

- развитие сети доступных образовательных услуг на всех уровнях образования: дошкольное, школьное, профессиональное, среднее – пропаганда экологических знаний.

Инновационные направления обуславливают формирование и реализацию ряда инновационно-финансовых, кредитных услуг в целях поддержки и развития всех сфер экономики и для развития деловой активности предприятий.

2.2. Оздоровление финансов и финансового потенциала субъектов малого бизнеса

Финансовая стабильность воплощает в себя две точки зрения: слабой стабильности и сильной стабильности. Сильная стабильность предполагает жесткую позицию, направленную на уменьшение масштабов экономики и в связи с этим жесткое финансовое ограничение. Вторая точка зрения - это использование экономических инструментов (платежей, штрафов), оказывающих влияние на изменение деловой активности предприятий и потребительского поведения. Приведенные подходы, несмотря на большие различия в целом противостоят техногенной концепции, которая ориентирована на чисто экономический рост, на ускоренную эксплуатацию природных ресурсов и максимизацию прибыли при помощи потребления. Исходя из вышеизложенного следует, что в концепции финансовой стабильности ключевым вопросом должно стать изменение качества роста, который должен быть более справедливым по распределению прибылей. Кроме того, здесь учтены такие факторы как образование и здоровье, рост численности населения. Таким образом, финансовая стабильность предприятий, отдельных территорий страны представляет собой оптимально управляемое развитие на основе высших достижений совершенной науки, направленное на обеспечение безопасности и финансовое оздоровление деятельности предприятий.

При этом оздоровление финансов в целях обеспечения стабильного развития малых предприятий будет восприниматься как утопично-привлекательная, пока не исследованы вполне прагматичные проблемы управления, а точнее, организационно-экономического механизма ее реализации. Отправным моментом исследования могут стать ответы на следующие вопросы:

- возможна ли в принципе реализация идеи финансового оздоровления на территориальном уровне без предварительного решения ее основных проблем на государственном уровне;

- обеспечение финансового оздоровления, есть ли путь эволюционный или он потребует революционных преобразований в управлении социально-экономическими процессами;

- сможет ли действующий на территории Республики Узбекистан организационно-экономический процесс эволюционировать в направлении реализации целей финансового оздоровления или он должен создаваться для обеспечения всех необходимых трансформаций.

Предварительные ответы на эти вопросы есть те исходные посылки, на которых и может быть построено исследование принципов, механизмов и возможностей обеспечения финансового оздоровления предприятий вообще и территорий, в частности. Они могут быть сформулированы в качестве рабочей гипотезы следующим образом:

1. Мы исходим из возможностей лишь частичной постановки и реализации задач финансовой стабильности на территориальном уровне, если принципиальные вопросы его не решены на более высоких уровнях.

2. Полагая возможной (хотя бы частично) реализацию идеи финансовой стабильности в территориях, мы допускаем и возможность как эволюционного развития действующих сегодня организационно-экономических процессов, так и создания принципиально новых организационных систем. В связи с этим мы полагаем возможным в рамках территорий анализировать организационно-экономические механизмы с

использованием прогностической методологии формирования новых или альтернативных схем и механизмов.

3. Именно территориальный уровень управления представляет особый интерес с методологической и методической точек зрения. При этом в методологии исследования следует опираться на синтез положений общей экономической теории и институционально-эволюционных подходов.

Рассматривая динамику доходов и расходов АО «Samarqand Konserva» можно сказать, что за анализируемый период в целом ее можно назвать положительной. Однако следует обратить внимание на следующие моменты: (уменьшение прибыли до налогообложения, уменьшение чистой прибыли предприятия)

За анализируемый период значения большинства показателей рентабельности либо уменьшились, либо остались на прежнем уровне, что следует скорее рассматривать как негативную тенденцию.

Анализ типа финансовой устойчивости предприятия в динамике, показывает снижение финансовой устойчивости предприятия.

Так как на конец анализируемого периода Коэффициент текущей ликвидности находится ниже своего нормативного значения 2, рассчитывается показатель восстановления платежеспособности предприятия. Показатель восстановления платежеспособности говорит о том, сможет ли предприятие, в случае потери платежеспособности в ближайшие шесть месяцев ее восстановить при существующей динамике изменения показателя текущей ликвидности. На конец периода значение показателя установилось на уровне 0, что говорит о том, что предприятие не сможет восстановить свою платежеспособность, так как показатель меньше единицы.

На начало анализируемого периода у предприятия достаточно собственных средств для формирования запасов и затрат., на конец периода для финансирования запасов и затрат предприятие использует собственные, а также долгосрочные и краткосрочные заемные средства.

На начало анализируемого периода чистый цикл оборачиваемости занимал 344,68 дн. За анализируемый период продолжительность чистого цикла увеличилась на 82,95 дн., что говорит об отрицательной тенденции, так как увеличилось количество текущих активов профинансированных за счет непосредственных участников производственного процесса и финансирование производственной деятельности в большей степени осуществляется за счет внешних по отношению к производственному процессу источников финансирования - прироста собственного капитала, кредитов.

Рассматривая вопросы по обеспечению финансовой стабильности, необходимо подробнее остановиться на особенностях целевой компоненты территориального развития, что всегда находились в центре внимания экономистов, независимо от периода развития. В этой проблеме много аспектов, нас же будет интересовать в ближайшей перспективе исследования одно: отделить цели территориального развития от средств, чтобы затем проанализировать насколько действующие механизмы финансового регулирования настроен на реализацию главных целей территориального развития.

В процессе исследования целевой компоненты политики финансовой стабильности необходимо как позвенное, так и поуровневое представление целей. Позвенное представление отражает объективное существование как самостоятельных четырех целей: экономических, социальных, природоохранных, институциональных, со свойственной каждой цели иерархией. Поуровневое представление отражает соотносимость целей и средств, характерную для разных периодов и политики территориального развития.

При всем многообразии представлений и формулировок целей территориального развития не так просто выделить те конструкции, которые, с одной стороны, отражали бы объективность целей, а с другой - позволили

бы, отделяя от целей средства, подойти к анализу и оценке собственно принципов и механизмов их реализации.

Становится это возможным в связи с существенным усилением самостоятельности территории, поиском сочетания рынка и социально-ориентированной экономики, ориентацией на политику устойчивого развития экономики территории.

Первичными целями финансовой стабильности (или целями первого рода) являются цели в области народного благосостояния, культуры, жилищного строительства и т.п.

Для достижения целей средствами первого рода как основных служат цели развития собственно производства, т.е. цели в области обрабатывающей промышленности, сельского хозяйства, легкой промышленности, строительной индустрии, малого бизнеса и частного предпринимательства и т.д.

Для достижения этих целей (целей второго рода) необходимыми средствами являются действия по обеспечению промышленности ресурсами и технологиями (изучение и эксплуатация земельных и других ресурсов).

На деле это означает, что политика финансовой стабильности предполагает в качестве целевых компонентов на определенных уровнях особо рассматривать финансовые ограничения на хозяйственную деятельность, регламентацию использования всех видов финансовых и других ресурсов, заботу о будущих поколениях в каждой территории, ограничение потребностей для одних предприятий и избавление от банкротства - для других, выравнивание условий хозяйствования и т.д.

2.3. Укрепление экономического потенциала АО «Samarqand Konserva» в рамках политики обеспечения финансовой стабильности

Исходную конструкцию целей территориального развития АО «Samarqand Konserva» можно представить как трехуровневую систему целей в рамках политики обеспечения финансовой устойчивости и стабильности.

I уровень – цели в области благосостояния населения территорий и прозрачных финансовых ограничений на человеческую деятельность и развитие деятельности АО «Samarqand Konserva».

II уровень – цели в области наиболее эффективного для территории АО «Samarqand Konserva» производства и развития разного рода услуг с предпочтением экономичных и безопасных технологий.

III уровень – цели изучения и использования всех видов финансовых ресурсов (ресурсные цели) и защиты АО «Samarqand Konserva», как перспективного предприятия, в использовании финансовых ресурсов, а также и в росте их стабильности, реализации тезиса: «Перспективные предприятия не должны иметь меньше возможностей для достижения своих целей, чем функционирующие».

Отталкиваясь от этой трехуровневой системы целей, можно сформулировать ряд основных требований к формированию принципов и механизмов финансовой устойчивости и стабильности развития предприятий.

Во-первых, это приоритет «экологического права» и прав в повышении уровня качества деловой активности предприятий и их работников.

Во-вторых, достаточное разнообразие структур, способных «закрыть» многообразие возможностей в процессе обеспечения финансовой стабильности и реализации целей всех уровней и звеньев, максимально полная ответственность всех типов структур за результаты своей финансово-хозяйственной деятельности.

В-третьих, наличие структур и механизмов, возможно в принципиально новых формах, обеспечивающих безопасность в будущем перспективных предприятий и ресурсов.

В-четвертых, непротиворечивость всех элементов механизм финансовой стабильности, системный подход к представлению, анализу и синтезу содержания понятия «финансовой стабильности».

При предъявлении этих требований следует также иметь в виду напрашивающееся при распределении целей по уровням положение о сопоставимости каждого уровня со средствами достижения целей. Речь идет не столько о тривиальном положении, что цели более низкого уровня являются средствами достижения целей высшего уровня, сколько о соотносимости целей разного уровня с такими средствами, как структуры территориальной власти, самоуправления, бюджеты, организационно-правовые формы и рыночные механизмы, а также формы и способы участия работников в регулировании показателей финансовой стабильности.

С этой точки зрения становится возможным в дальнейшем определить точнее место и соотношение вне рыночных способов воздействия и собственно рыночных механизмов в процессе обеспечения и регулирования показателей финансовой стабильности.

Таким образом, в качестве основных принципов политики финансовой стабильности можно сформулировать следующее:

- паритетность социально-экономических и экологических целей предприятий на территориальном уровне развития;
- самостоятельность территории и предприятий в определении целей своего социально-экономического развития и в управлении ими;
- создание такой структуры экономики, которая способна обеспечивать финансовую устойчивость и стабильность развития территории независимо от условий развития экономики, кризисов внутренних и внешних рынков, и открывать возможность для повышения уровня и качества продукции (товаров, услуг) и жизни населения;
- формирование адекватного целям финансовой стабильности организационно-экономического механизма;
- защита социальных экономических возможностей и безопасности будущих инновационных предприятий территории.

2.4. Обеспечение безопасности жизнедеятельности в АО «Samarqand Konserva» и пути его совершенствования

АО «Samarqand Konserva» представляет собой офисное учреждение в высотном здании. Как и в любом офисе, по долгу службы сотрудники используют в процессе работы персональный компьютер, принтер, копировальный аппарат, обычный и мобильный телефоны, а также факс. Поэтому для обеспечения безопасности жизнедеятельности, в первую очередь необходимо уменьшить негативное влияние от этих приборов.

К вредным факторам при работе на компьютере можно отнести:

- монотонность труда;
- электромагнитное излучение;
- электростатическое поле;
- пыль;
- шум;
- повышенные психические нагрузки;
- нелинейность нагрузки в течение рабочего дня;
- перенапряжение зрительных анализаторов и другие факторы, зависящие от конкретного места работы.

Большинство рекомендаций по снижению негативного воздействия компьютера отражено в санитарных нормах и типовых инструкциях по охране труда. Однако также необходимо помнить некоторые правила, не указанные в инструкциях:

а) Никогда не вставляйте в привод для оптических дисков CD и DVD диски, имеющие трещины или сколы. Во время работы диск раскручивается до очень большой скорости, и действующая на него центробежная сила может разорвать дефектный диск в приводе. При этом эффект действительно подобен взрыву, а кинетическая энергия разлетающихся осколков диска такова, что известны случаи пробоя ими даже металлических частей корпуса компьютера.

б) При использовании источников бесперебойного питания помните, что включенный источник выдает опасное для жизни напряжение 220 В, даже если он отсоединен от стационарной питающей сети (собственно, это и есть его основная задача).

в) Во время грозы отсоединяйте разъемы телефонной линии от модема, так как в большинстве случаев телефонные линии не имеют грозозащиты и очень часто становятся причиной выхода из строя как самих модемов, так и других частей компьютера. То же самое относится и к разъемам локальной вычислительной сети, если она имеет расположенные снаружи здания участки, не оборудованные грозозащитой.

г) Во многих зданиях до сих пор используется электрическая проводка, не имеющая отдельного заземляющего провода. Подключение компьютеров к такой сети чревато появлением на корпусе и разъемах системного блока ненулевых потенциалов, что может привести к выходу оборудования из строя при подсоединении и отсоединении разъемов, а также к возможному удару электрическим током при касании металлических частей корпуса.

Поэтому никогда не прикасайтесь к металлическим частям корпуса и разъемов компьютера во время его работы, к поверхности экрана ЭЛТ-монитора (на нем накапливается статическое электричество, которому некуда стекать при отсутствии заземления), а также не производите подключение и отключение разъемов при включенном в сеть компьютере.

Любой принтер является сложным электроприбором, поэтому при работе с ним необходимо выполнять стандартные требования пожарной и электробезопасности. Также в любом принтере имеются движущиеся части, а некоторые элементы могут нагреваться в процессе работы до высокой температуры. Исходя из этого, необходимо дополнительно соблюдать соответствующие правила.

Копировальный аппарат во многом аналогичен лазерному принтеру. Многие современные многофункциональные устройства, обладающие

функцией копирования, представляют собой принтер, совмещенный со сканирующим модулем. Однако классический копировальный аппарат несколько отличается от копира на основе лазерного принтера. Основное различие заключается в способе формирования изображения на светочувствительном барабане: вместо лазера в копировальных аппаратах используется высоковольтное коронирование. Этот способ обуславливает значительно более высокую концентрацию озона и оксида азота в воздухе.

Телефонный аппарат прост и безопасен в эксплуатации. Однако не многим известно, что напряжение в телефонной линии может достигать достаточно больших величин. Например, при входящем звонке, согласно стандартам, действующим на территории стран СНГ, напряжение в телефонной линии составляет до 120 В переменного тока. Факсимильные же аппараты вообще подключаются к сети переменного тока 220 В и требуют соблюдения соответствующих мер безопасности.

Отдельно несколько слов необходимо сказать о мобильных телефонах. В отличие от стационарных аппаратов, мобильные телефоны не являются столь же безопасными. Любой мобильный телефон является источником высокочастотного электромагнитного излучения. Его воздействие на ткани человеческого тела аналогично воздействию излучения, применяемого в микроволновых печах. Конечно, мощность излучения телефона гораздо меньше, однако оно тоже способно приводить к локальному нагреву тканей, разрывам молекул ДНК и прочим повреждениям клеток. Как видим, вредные и опасные производственные факторы существуют практически на любом рабочем месте. Только полная осведомленность работника о возможных опасностях, подстерегающих его на рабочем месте, и строгое следование рекомендациям позволит полностью нейтрализовать или значительно снизить негативное воздействие указанных факторов.

ГЛАВА III. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ МАЛОГО БИЗНЕСА КАК ПРИОРИТЕТНОГО ПОКАЗАТЕЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА

3.1. Необходимость обоснования стратегии финансовой стабильности субъектов малого бизнеса

Стратегия финансовой стабильности – это способ, средство достижения намеченных целей, форма управления финансовой деятельностью АО «Samarqand Konserva». Правильный выбор стратегии позволяет сконцентрировать усилия и финансовые ресурсы на реализацию финансового потенциала АО «Samarqand Konserva» и тем самым обеспечить их эффективное развитие. В ходе разработки стратегии финансовой стабильности выявляются место, роль и функции предприятий в условиях новой экономической ситуации, определяются стратегические приоритеты развития предприятия в трансформируемой экономике, обосновываются экономические, финансовые и организационные механизмы реализации стратегии в новой институциональной среде. Безусловно, стратегия финансовой стабильности отдельного предприятия должна органически вписываться в стратегию оздоровления финансов и составлять с ней единое целое.

В настоящее время остро стоит двудеяная проблема определения стратегии желаемого развития АО «Samarqand Konserva» и его финансовой стабильности. При этом необходимо учитывать разнонаправленность основных факторов, обеспечивающих финансовую стабильность предприятий. Современная рыночная конъюнктура и вместе с ней ресурсный потенциал территорий консервирует сырьевую ориентацию экономики; неэкономическое положение препятствует сохранению сырьевой специализации; экологический фактор требует изменить развитие предприятий в сторону более щадящего режима природопользования; человеческий потенциал территорий, как и технико-экономический уровень производства при современной специализации обречены на отставание.

В нынешних условиях особая значимость, в отличие от централизованной, системных свойств территорий предъявляют новые требования к деятельности предприятий. В связи с этим возникает проблема адаптации, сложившейся в иных условиях и вновь формируемой структуры предприятий к новым условиям хозяйствования.

При этом для территорий ресурсного типа, таких как Навоийской, Кашкадарьинской областей, сырьевая и полупродуктовая экономика которых базирующаяся, как правило, на ресурсообразующих производствах, в настоящее время оказалась в значительной мере ориентированной на экспорт, эта проблема должна решаться с учетом снижения степени риска и повышении надежности характеристик экономических параметров.

Отсюда, важность повышения структурной гибкости экономики территории обеспечения финансовой стабильности. Направления решения этой проблемы весьма многообразны – от создания соответствующих условий в сфере материального производства до повышения гибкости организационно-экономического механизма управления территориями.

Развиваемый нами подход к обоснованию структуры территориальной экономики объединяет методы теории систем, теории технологических укладов и принципы устойчивого развития предприятий, что сопровождается обеспечением финансовой стабильности.

Использование основных положений этих теорий и, прежде всего, теории систем, обусловлено сменой парадигмы в ориентации развития территорий. Из придатка единого народнохозяйственного комплекса, с характерным для него декларативным территориальным управлением, предприятия становятся действительно самостоятельными субъектами страны с более выраженными признаками системы, под которой понимается взаимосвязь и единство составляющих его элементов, образующих некую целостность в обеспечении финансовой стабильности, целостного представления. Требование системного, целостного представления

предприятий обусловлено возросшей взаимосвязью экономических, социальных, экологических и организационно-управленческих аспектов на территориальном уровне. Например, осуществление структурных сдвигов в экономике сопряжено с изменениями финансовой и социальной сфер: прибыли предприятия, заработной платы, доходных источников местных бюджетов, что потребует переквалификации кадров, создания соответствующей службы занятости населения, а также образования новых управленческих структур и приведет к изменениям в области развития деятельности предприятий всех уровней.

Принцип системности особенно важен в период перехода предприятий из одного состояния в другое, поскольку такой переход сопровождается сменой парадигмальной системы регулирования их деятельности. Поэтому необходимым условием успеха обеспечения финансовой стабильности являются целостность и непротиворечивость осуществляемых мероприятий. «Отсутствие системности - одна из причин бесплодности большинства начинаний по корректировке реформационного курса».²⁶ Если тенденция такова, что территория все в большей мере приобретает признаки системы, то отсюда следует целесообразность более активного применения и развития экономической наукой достаточно универсальных положений теории систем и, прежде всего, таких свойств и принципов систем, как целостность, разнообразие, фактор неопределенности.

Исследование свойств динамичности, гибкости и многокритериальности финансовой стабильности, наиболее продвинутое применительно к производственным системам, представляется более значимым и для предприятий, возможна и необходима их более широкая интерпретация. Это - саморазвитие и самоуправление, устойчивое развитие финансово-деловой активности предприятий.

²⁶ Шнипер Р.М. Регион: диагностика и прогнозирование /Институт экономики и организации промышленного производства СО РАН-Новосибирск, 1996. - 135с.

Учитывая значение финансового потенциала для АО «Samarqand Konserva» наиболее приемлемого состояния экономической среды, можно говорить о том, что ориентация предприятия в сторону финансовой стабильности становится все более актуальной.

Для обоснования приоритетов в структурной политике финансовой стабильности предприятий необходимо знание также объективных тенденций экономического развития и, в этой связи, использование результатов теории последовательной смены этапов развития экономики. Анализ долгосрочных тенденций экономического развития и выделение на этой основе экономических этапов с соответствующим понятийным инструментарием. Здесь мы ограничимся лишь характеристикой основных понятий и тезисным изложением некоторых закономерностей эволюции экономических этапов, представляющих интерес для любого исследования.

Под экономическим этапом понимается финансовая устойчивость. Целостность, конгломерат сопряженных производств, объединенных посредством однотипных цепей финансовых отношений. Он охватывает замкнутый цикл финансовых отношений, от формирования финансовых ресурсов и профессионального его распределения и размещения.

Экономический этап развития характеризуется жизненным циклом, периодом доминирования и ядром финансовых отношений (см.: таблицу 3.1).

Жизненный цикл экономического этапа охватывает десятки лет, включает четыре фазы - становление, рост, зрелось и упадок, и может быть представлен двумя пульсациями.

Малая пульсация соответствует фазе становления в неблагоприятных условиях доминирования предшествующего этапа развития. Большая наступает после структурной перестройки экономики и вытеснения доминирующих укладов, характеризуется высокими темпами экономического роста.

В условиях новой экономической ситуации ее продолжительность составляет примерно два десятилетия, и она сопровождается становление нового механизма формирования и распределения финансовых ресурсов.

Период доминирования охватывает, как правило, до 30 лет, в течение которых рассматриваемый этап имеет наибольший удельный вес в экономике относительно других этапов.

Ядро экономического этапа образуют новые наиболее развивающиеся отрасли и производства, дающие импульс для развития формирования и распределения финансовых ресурсов.

Как видно из таблицы 3.1. формирование и распределение основ финансово-кредитных ресурсов может включать 7 экономических этапов, среди которых два первых (реликтовых) преобладали до начала XXI века. В настоящее время (с 1992-2018 гг.) доминируют 3-6 экономических этапа. Его ядро составляют развитие финансово-кредитных отношений для малых субъектов сферы тяжелой промышленности, для легкой промышленности, развитие лизинговых услуг, рост инвестиции, социально-экономические сферы экономики, рост деловой активности отечественных предприятий, создание конкретных инновационных условий для развития финансово-кредитных услуг и т.д.

В системе ключевых экономических этапов развития также и программное обеспечение, телекоммуникации, роботостроение, производство и переработка газа, информационные услуги. На этапе становления находится седьмой экономический этап, ядро которого образуют инновационные сферы, биотехнологии, космическая техника, тонкая химия, социальные, финансово-кредитные услуги.

Таблица 3.1

**Обобщенная характеристика экономических этапов формирования
и распределения финансовых ресурсов**

Характеристика этапа	Периоды экономических этапов					
	1 1992-1995 гг.	2 1996-2000 гг.	3 2001-2005 гг.	4 2009-2008 гг.	5 2008-2016 гг.	6 2016-2018 гг.
Период становления и развития	1	2	3	4	5	6
Период формирования законодательных актов	Формирование финансовых отношений предприятий различных форм собственности	Адаптация к новым финансовым отношениям	Унификация содержания законодательных актов	Обеспечение согласованности законодательных актов в целях защиты их от внешних факторов	Разработка антикризисной программы в целях предотвращения негативных явлений мирового кризиса	Систематизация законодательных актов с учетом унифицированных законодательных актов рыночно развитых стран
Укрепление законодательных актов	Возникновение рыночно-ориентированных механизмов формирования и распределения финансовых ресурсов	Унификация законодательных актов	Обеспечение гибкости развитых финансово-кредитных и налоговых отношений по отношению субъектов малого бизнеса и частного предпринимательства	Внедрение новой системы финансово-кредитного обслуживания бюджетных учреждений	Реализация комплекса антикризисных мер	Адаптирование законодательных актов к антикризисным периодам

1	2	3	4	5	6	7
Ядро экономического этапа рыночно ориентированных предприятий	Монополия предприятий и организация преимущественно государственных форм собственности	Формирование хозяйствующих субъектов нового типа и в сельском хозяйстве, и в добывающих промышленных предприятиях	Формирование финансово-кредитных отношений для малых субъектов сферы тяжелой, легкой промышленности, формирование лизинговых и сервисных финансово-кредитных услуг	Рост зарубежных инвестиций в предприятия цветной металлургии, производство товаров длительного пользования, синтетические материалы, органическая химия, производство и переработка нефти и газа, сельское хозяйство	Рост деловой активности финансовых институтов; легализация финансово-кредитных отношений, системы цен продукции ведущих сфер экономики	Конкурентоспособные финансово-кредитные институты, инновационное развитие услуг финансово-кредитных институтов
Ключевой фактор	Разгосударствление и приватизация	Унификация системы финансово-кредитных и налоговых отношений	Государственная поддержка и регулирование финансово-кредитными и налоговыми отношениями	Рост экспортного потенциала субъектов при помощи налоговой и кредитной поддержки	Микрофинансовые и микрокредитные услуги	Финансово-Кредитная поддержка ключевых субъектов экономики, в частности, субъектов малого бизнеса и частного предпринимательства в целях создания новых рабочих мест

1	2	3	4	5	6	7
Формирующееся ядро нового этапа финансовых институтов	Правовые основы финансовых институтов	Смягчение финансово-кредитных и налоговых отношении	Формирование финансово-кредитных институтов нового типа при помощи капитализации финансовых ресурсов	Формирование новых финансовых институтов в целях вложения инвестиций на строительство трубопроводов, авиационная промышленность, производство и переработка газа, цветных металлов	Формирование институтов для поддержки новых свободных зон	Формирование и функционирование безопасных финансово-кредитных институтов на территории экономических свободных зон
Преимущества данного этапа развития по сравнению с предшествующим	Концентрация финансовых ресурсов в финансовых институтах	Рост объемов и концентрации производства на основе использования финансово-кредитных и налоговых механизмов	Повышение гибкости финансово-кредитных отношений на основе использования при влеченных инвестиционных капиталов	Качественно новые и массовые финансово-кредитные и налоговые услуги	Индивидуализация формирования и использования финансово-кредитных ресурсов. Гибкость формирования бюджетных ресурсов и их уровней в целях предотвращения негативных явлений, могущих исходить из мирового финансового кризиса, из экологических явлений телекоммуникационных технологий	Создание высокооплачиваемых рабочих мест, рост сервисных услуг финансово-кредитными институтами, рост экспорта инвестиционных капиталов (т.е. размещение в экономически выгодных сферах отечественных капиталов)

1. Эффективное включение и международное разделение труда в существующих условиях возможно только на основе конкурентных преимуществ в отдельных производствах пятого и шестого экономических этапов, поскольку ни одна из стран не обладает их полным комплексом. Стремление к одновременному развитию всех базисных сфер экономики пятого и шестого этапа ведет к распылению финансовых ресурсов и технологическому отставанию. Отсюда объясняется тенденция роста числа стран-лидеров финансово-кредитного инновационного развития.

2. Особую значимость приобретают своевременные финансово-кредитные институциональные изменения с целью повышения адаптации общества к быстро происходящим рыночным изменениям, разработка методов определения приоритетов финансово-экономического развития и механизмов их реализации.

3. Вопреки упрощенным представлениям о финансово-кредитных инновационных услугах, как о направлении и размещении финансово-кредитных ресурсов с целью постепенной замены устаревших технологий новыми, в реальном технико-экономическом развитии, безусловно, происходит чередование этапов эволюционного совершенствования и структурной модернизации денежно-кредитных отношений, в ходе которой осуществляется внедрение радикально новых инновационных технологий и услуг.

4. Чтобы занимать лидирующие в финансово-кредитных инновационных услугах позиции, необходима заблаговременная переориентация имеющегося финансового потенциала на поиск и разработку базисных приоритетов седьмого финансово-экономического этапа развития экономики. В условиях развивающейся технологической структуры национального хозяйства, неразвитости рыночных отношений такая переориентация не может произойти под воздействием изменения спроса коммерческого сектора на стимулирование инновационных услуг. Такой спрос направляется в значительной степени вдоль бесперспективных

устаревших финансово-кредитных траекторий. Поэтому необходимо целенаправленное государственное стимулирование концентрации капитала на перспективных инновационных направлениях. Эта и другие закономерности современного финансово-экономического развития обуславливают особую значимость программного метода антикризисного регулирования и осуществления структурных преобразований экономики, в частности, АО «Samarqand Konserva».

3.2. Критерии финансовой стабильности субъектов малого бизнеса, предполагающие рост рентабельности

Принципиально важным является представление гибкой экономики предприятий в виде устойчивого ядра, развивающегося достаточно стабильно, вне зависимости от проявления случайно-неопределенных кризисных факторов (в частности, конъюнктуры цен), и зоны гибкости, служащей буфером, берущим на себя реакцию на действия названных факторов и тем самым создающей предпосылки для существования устойчивого ядра, т.е. финансовой стабильности предприятий.

В экономике Самаркандской области стабильное ядро образуют крупные производства сырьевого и пол у продуктового характера, поскольку именно они реализуют конкурентные преимущества территории и предприятий, в частности. Что не менее важно, они же являются строительнообразующими объектами, причем, для многих городов (Навои, Бухара, Ташкент и др.) в единственном числе. Ради создания этих производств, в свое время, привлекались финансовые и трудовые ресурсы, шло развитие городов.

Для обеспечения финансовой стабильности предприятий области целесообразно дополнить предприятия технологично и организационно связанными с ними малыми предприятиями с более глубокой переработкой сырья, гибкими технологиями и более разнообразной номенклатурой

выпускаемой продукции. В их числе должны быть, прежде всего, предприятия, активно использующие эффективные территориальные ресурсы - финансовые, сырьевые, топливно-энергетические, трудовые. В этом смысле большая часть наиболее мобильных (жестко не привязанных к ресурсам территорий) машиностроительных заводов не должны войти в состав зоны гибкости. Конкурентоспособными могут оказаться лишь некоторые предприятия, выпускающие технически современную или малотранспортабельную продукцию.

Наряду с этим, другим фактором повышения структурной гибкости финансовой стабильности предприятий является развитие инфраструктуры – рыночной, производственной, сферы услуг, создающее более привлекательные условия для жизнедеятельности. Причем, развитие отдельных элементов инфраструктуры (например, транспортных магистралей) может и не обладать коммерческой эффективностью, но быть достаточно эффективным с позиции территории благодаря повышению гибкости финансовой стабильности и надежности территориальной структуры хозяйства. Создание такой инфраструктуры (невыгодной ни для кого в отдельности, но нужной для всех) – задача государства.

В этом же направлении действует повышение разнообразия организационных структур управления взамен распространенных у нас долгое время лишь линейно организованных структур. Речь идет о таких финансово-экономических организациях, как финансово-промышленные группы и вертикально-интегрированные компании, финансовые институты (фонды) различного назначения, не имеющие отношения к бюджетным средствам (например, специальный финансовый фонд развития предприятий, образованный на основе распределения прибыли).

Таким образом, в соответствии с общесистемными принципами, принципами финансового стабильного развития, закономерностями экономического развития, а также особенностями экономики предприятий, приоритет должен быть отдан усилению ряда ее свойств:

- гибкости (адаптации к изменяющимся условиям) финансовой стабильности;
- экономичности (реализации конкурентных преимуществ предприятий);
- прогрессивности (соответствия передовым технологическим инновационным этапам развития экономики);
- экологичности (реализации конкурентных преимуществ предприятий);
- гуманистичности (развития культурно-интеллектуального потенциала работника).

Важнейшим критерием выбора приоритетов политики финансовой стабильности, направляющих его на достижение социально-экономической политики сформулированных свойств, являются:

- соответствие передовым технологически этапам развития;
- реализация конкурентных преимуществ предприятий;
- повышение структурной гибкости предприятий;
- обеспечение условий жизнедеятельности, необходимых для финансового стабильного развития предприятий (продовольственная и экологическая безопасность, поддержка развития науки, подготовки кадров, страхование риска и др.).

Нередко в качестве одного из критериев финансовой стабильности предлагается высокая рентабельность или быстрая окупаемость объектов господдержки. Целесообразность этого не представляется очевидной. Во-первых, нуждаются ли такие предприятия в господдержке? Во-вторых, в нашем представлении, критерии совершенствования экономики предприятий и ее обеспечение финансовой стабильности определяют направления решений стратегических задач, экономического эффекта от которых в ближайшее время может и не быть.

Мировой опыт выработал два основных типа государственной политики - общественный и селективный. Общественная политика

предприятия направлена на создание общих условий для финансового оздоровления и действует как бы по горизонтали. Ее меры не имеют какого-либо избирательного назначения, а более или менее влияют на все субъекты рынка, формируя экономическую и институциональную, организационную и правовую среду их активности. Она является преимущественно макроэкономической.

Что касается селективной политики предприятий, то она выступает как нацеленное влияние на определенные группы субъектов рынка, отдельные виды производства или целые отрасли. Ее действие, как бы вертикального характера: осуществляясь из центра по ступеням национально-хозяйственной иерархии ведомств до первичного звена, она в этом смысле имеет преимущественно микроэкономический характер.

Селективная финансовая поддержка предприятий становится наиболее эффективной, если выполнены общесистемные требования к формированию макроэкономической деятельности субъектов рынка. Если же эти требования игнорируются, попытки проведения селективной политики предприятий дают сбой и подчас вызывают непредвиденные результаты, оставаясь эпизодами, не получающими логического распространения и таких субъектов назвать финансово-стабильными было бы преждевременным.

Селективный подход в поддержке отдельных субъектов малого бизнеса можно и нужно применять, прежде всего, в обстоятельствах выхода экономики из кризиса, когда начинает восстанавливаться нормальный процесс расширенного воспроизводства. В связи с этим возникает вопрос о принципах выделения объектов государственной финансовой поддержки.

Одним из основных принципов обеспечения финансовой стабильности является наличие перспективы роста внутреннего и внешнего платежеспособного спроса на определенные виды товаров (продукции, услуг, работ). Требования рынка неумолимо однозначны - производство приобретает положительную количественную и качественную динамику только при увеличении спроса и изменения его структуры, а значит, субъект

осуществления финансовой политики должен исходить из того, что поддержки заслуживают лишь те производители, в которых заинтересован платежеспособный потребитель. Следует особо подчеркнуть, что обеспечение совокупного платежеспособного спроса на внутреннем рынке является центральным пунктом официальной политики.

Важным принципом является наличие конкурентных преимуществ того или иного вида продукции (товаров, работ, услуг). Базовыми должны являться такие преимущества, как дешевизна исходного сырья, энергии и рабочей силы, минимум затрат экологического характера и т.д.

Следующим принципом финансовой стабильности предприятий является мультипликативное воздействие развития избираемого вида товаров (продукции, работ, услуг). Существенно, чтобы поддерживаемое предприятие обеспечивало значительный и растущий спрос на товары (продукцию, работы, услуги) сопряженных отраслей-поставщиков (сырье, материалы, комплектующие изделия, оборудование) на услуги строителей, транспортников. Подобного рода мультипликативные эффекты ведут к оживлению и развитию деловой активности предприятий в целом.

Перечисленные принципы характеризуют финансовую политику, стимулирующую финансовую стабильность и структурные изменения в пользу различных видов продукции (товаров, работ, услуг), отобранных, прежде всего, по критериям высокого потенциального спроса на их продукцию (товаров, работ, услуг), а также обладание отдельными конкурентными преимуществами на внутреннем и внешнем рынках. Но применительно к финансовой политике периода трансформации экономики существуют и проблемы дестимулирующие, деинвестирования, свертывания тех видов деятельности, которые не соответствуют рыночным критериям.

Таким образом, посредством государственной финансовой политики осуществляются стимулирующие и дестимулирующие воздействия на организационно-экономическое развитие предприятий, нацеленные на

реализацию антикризисных программ выхода из кризиса и на обеспечение финансовой стабильности предприятий.

Как любая общественная система, предприятие находится в постоянном развитии, не меняя при этом в течение определенного времени своих основных свойств, структур и финансовых механизмов. Однако возможность такого линейного ее развития ограничена, во-первых, динамичностью социальных целей, на которые она ориентирована; во-вторых, располагаемым финансовым ресурсным потенциалом; в-третьих, изменяющимися внешними условиями. Рано или поздно возникают противоречия между структурами и финансовым механизмом предприятий, новыми целями, внешними и внутренними факторами и, наконец, ресурсными возможностями, которые присущи экономике предприятий при данных технологиях, социальных, финансовых механизмах, организационных структурах и т.д. Такое противоречие может быть снято только посредством качественного скачка перехода к новой финансовой политике и модели финансовой стабильности.

3.3. Укрепление финансовой стабильности как важный показатель экономического потенциала субъектов малого бизнеса

В контексте выступления главы нашего государства обеспечение поступления валютных доходов, продвижение производимой продукции на внешние рынки и как их следствие финансовая устойчивость предприятий страны занимает особо место. Само понятие «финансовая устойчивость» экономических субъектов многогранно, поскольку включает в себя оценку разных сторон их деятельности. Этой экономической дефиниции даются различные интерпретации. В частности, ученые подчеркивают, что финансовая устойчивость — это состояние ресурсов, их распределение и использование, позволяющее обеспечивать развитие организации на основе роста прибыли и капитала при сохранении платежеспособности и

кредитоспособности в условиях допустимого уровня риска. В другом научном источнике подчеркивается, что финансовая устойчивость – это «...способность субъекта хозяйствования функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, гарантирующее его постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска»²⁷.

Анализ научной литературы показывает, что под финансовой стабильностью понимается деятельность предприятия поддерживать свое существование и бесперебойную работу, благодаря наличию определенных свободных средств и сбалансированности финансовых потоков. Помимо производства определенной продукции или предоставления услуг, к деятельности предприятия следует отнести также и обслуживание полученных кредитов. Финансовая устойчивость означает, что предприятие будет платежеспособным в течение длительного времени.

Считается, что финансовое положение стабильно, если собственные средства предприятия покрывают не менее половины всех финансовых ресурсов, необходимых для осуществления его хозяйственной деятельности, финансовые ресурсы используются с достаточной рентабельностью, предприятие точно в срок рассчитывается по своим обязательствам, строго соблюдая финансовую, кредитную и расчетную дисциплину, а инвестиции увеличивают доходность капитала.

На наш взгляд, финансовую стабильность в общем виде можно трактовать как способность системы осуществлять свою уставную деятельность в условиях постоянных внешних и внутренних воздействий на нее. Для того, чтобы АО «Samarqand Konserva» могло долго осуществлять свою деятельность, оно должно решать следующие задачи:

- обеспечить эффективность своих текущих экономических отношений с потребителями и поставщиками;

²⁷ Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности. - Минск: ООО Новое знание. 2000.

- защищать от конкурентов свои отношения с потребителями и поставщиками;

- заботиться о своей способности к продолжению экономической деятельности в будущем.

Таким образом, устойчивое финансовое положение АО «Samarqand Konserva» является предпосылкой его конкурентоспособности, которая, в свою очередь, включает:

1) способность планировать, организовывать и проводить эффективную стратегию в сферах управления активами производства и маркетинга;

2) способность создавать технологическое производство и удерживать в этой сфере приоритет над отраслевыми конкурентами;

3) способность к снижению затрат, связанных с факторами производства – капиталом, рабочей силой, сырьем и материалами, энергией и т.п. на единицу продукции;

4) способность вести производство, результаты которого отвечают ожиданиям потребителей в отношении цены и качества.

Все это расширяет возможности АО «Samarqand Konserva», снижает его удельные затраты на финансовом, сырьевом и других рынках, отражается на цене продукции, приносимой прибыли. А в результате предприятие достигает и длительное время удерживает значения показателей эффективности выше среднеотраслевых, что, в свою очередь, обеспечивает его устойчивое положение на рынке.

Такой подход строится на концепции оценки финансовой устойчивости предприятия, с целью обеспечения его конкурентоспособности. Для этого существуют научные и практические инструменты, такие как экономические и финансовые показатели, которые оценивают и измеряют сущность экономических процессов.

В экономической науке состав показателей, характеризующих финансовую устойчивость предприятия, включает абсолютные и относительные значения.

Абсолютные показатели - состояние финансовых запасов, а также источники, покрывающие их. В процессе работы предприятия его запасы постоянно пополняются путем использования оборотных и заемных средства (различные кредиты и займы). Для того чтобы знать источники, формирующие запасы, нужно располагать информацией о наличии собственных денег у предприятия, о наличии источников, из которых предприятие берет заемные средства. Следует принимать во внимание размер основных источников, из которых формируются запасы (собственные источники финансирования, недостатки или излишки оборотных средств, величину этих источников покрытия).

Относительные показатели предоставляют аналитикам основу для исследования. Работа с относительными показателями финансовой устойчивости — это аналитический метод. Сюда относится анализ расходов, бюджета и баланса.

Основными показателями, дающими материал для анализа, в данном случае считаются коэффициенты финансового рычага, финансовой независимости. Также, сюда относятся коэффициент обеспеченности собственными денежными средствами, коэффициент их маневренности, коэффициент мобильности имущества, коэффициент инвестиционного покрытия. Важными показателями также считаются коэффициент обеспеченности запасов и коэффициент краткосрочной задолженности.

С помощью этих показателей рекомендуется оценивать состав источников финансирования и динамику их соотношений. Изменение финансовой устойчивости предприятия в условиях рыночной конкуренции определяется с помощью показателей динамики финансового потенциала, финансовых ресурсов в текущем периоде к их величине в предыдущем периоде (при условии, что наблюдается рост этих показателей). Если

устанавливается факт снижения данных показателей, то следует определить средний уровень и скорость его восстановления по средствам операций дифференцирования и логарифмирования.

При расчете показателей финансовой стабильности АО «Samarqand Konserva» с целью обеспечения его конкурентоспособности целесообразно выбирать рациональную структуру источников средств для конкретного субъекта малого бизнеса.

Оптимизация учета внутренних и внешних факторов финансовой стабильности АО «Samarqand Konserva» также имеет большое значение в обеспечении конкурентоспособности. Первые напрямую зависят от организации работы самого предприятия, вторые являются внешними по отношению к нему. Этим делением и следует руководствоваться, моделируя производственно-хозяйственную деятельность и пытаясь управлять финансовой стабильностью.

Говоря о внутренних факторах, следует сказать, что успех или неудача деятельности предприятия во многом зависят от выбора состава и структуры выпускаемой продукции и оказываемых услуг. При этом важно не только правильно решить, что производить, но и безошибочно определить, как производить, т.е. по какой технологии и по какой модели организации и управления действовать.

Можно выделить диверсификацию деятельности предприятий, которая является еще одним фактором, влияющим на финансовую стабильность.

Исследования ученых показывают, что диверсификация выгодна как малым, так и крупным предприятиям. Она позволяет:

- наращивать объемы производства, полнее удовлетворять спрос, делать экономику более эффективной;
- повышать производительность труда совокупной рабочей силы;
- улучшать производственное использование ресурсов предприятия, повышать концентрацию производства;

- снижать риски узкоспециализированного производства и инвестиций за счет умножения их направлений;
- повышать финансовую результативность работы, предотвращать банкротство, повышать рентабельность предприятий;
- стабилизировать финансовое положение субъектов рынка за счет увеличения объемов реализации, внедрения новых товаров.

Другим важным фактором финансовой стабильности АО «Samarqand Konserva», тесно связанным с видами производимой продукции (оказываемых услуг) и технологией производства, является оптимальный состав и структура активов, а также правильный выбор стратегии управления ими. Устойчивость предприятия и потенциальная эффективность бизнеса во многом зависят от того, сколько задействовано оборотных средств и каких именно, какова величина запасов и активов в денежной форме и т.д. Следует помнить, что если предприятие уменьшает запасы и ликвидные средства, то оно может пустить больше капитала в оборот и, следовательно, получить больше прибыли. Но одновременно возрастает риск неплатежеспособности предприятия и остановки производства из-за недостаточности запасов. Искусство управления текущими активами состоит в том, чтобы держать на счетах предприятия лишь минимально необходимую сумму ликвидных средств, которая нужна для текущей оперативной деятельности.

Чем больше у АО «Samarqand Konserva» собственных финансовых ресурсов, прежде всего, прибыли, тем спокойнее оно может себя чувствовать. При этом важна не только общая масса прибыли, но и структура ее распределения, и особенно - та доля, которая направляется на развитие производства. Отсюда оценка политики распределения и использования прибыли выдвигается на первый план в ходе анализа финансовой стабильности АО «Samarqand Konserva». В частности, исключительно важно проанализировать использование прибыли в двух направлениях:

1) для финансовой текущей деятельности — на формирование оборотных средств, укрепление платежеспособности, усиление ликвидности и т.д.;

2) для инвестирования в капитальные затраты и ценные бумаги.

Таким образом, с точки зрения влияния на финансовую стабильность АО «Samarqand Konserva», определяющими внутренними факторами являются:

- отраслевая принадлежность субъекта хозяйствования;
- структура выпускаемой продукции, ее доля в общем платежеспособном спросе;
- размер оплаченного уставного капитала;
 - величина и структура издержек, их динамика по сравнению с денежными доходами;
 - состояние имущества и финансовых ресурсов, включая запасы и резервы, их состав и структуру.

Степень их интегрального влияния на финансовую стабильность зависит не только от соотношения самих вышеназванных факторов, но и от той стадии производственного цикла, на которой в анализируемое время находится предприятие, от компетенции и профессионализма его менеджеров.

Важное значение в эффективной деятельности АО «Samarqand Konserva» имеют факторы внешней среды. В научной литературе они разделены на четыре группы:

- политические и правовые факторы. Различные факторы законодательного и государственного характера могут влиять на уровень существующих возможностей и угроз в деятельности АО «Samarqand Konserva»: анти-монопольное законодательство, денежно-кредитная политика, федеральные выборы, патентное законодательство;

- экономические факторы. На способность АО «Samarqand Konserva» оставаться прибыльным непосредственное влияние оказывает общее

благополучие экономики, стадии развития экономического цикла. Макроэкономический климат в целом будет определять уровень возможностей достижения экономических целей. При анализе внешней обстановки для некоторой конкретного предприятия требуется оценить ряд экономических показателей, таких как ставка процента, курсы обмена валют, темпы экономического роста, уровень инфляции и др.;

- социально-культурные факторы формируют стиль нашей жизни, работы и оказывают влияние практически на все субъекты малого бизнеса;

- технологические факторы. Революционные технологические перемены и открытия представляют большие возможности и серьезные угрозы, воздействие которых менеджеры должны осознавать.

Для финансовой стабильности АО «Samarqand Konserva» имеют значение уровень, динамика и колебания платежеспособного спроса на его продукцию (услуги). Платежеспособный спрос предопределяет стабильность получения выручки. В свою очередь платежеспособный спрос зависит от состояния экономики уровня дохода потребителей - физических и юридических лиц - и цены на продукцию предприятия.

Существенно влияет на финансовую стабильность и фаза экономического цикла, в которой находится экономика страны. В период кризиса происходит отставание темпов реализации продукции от темпов ее производства. Уменьшаются инвестиции в товарные запасы, что еще больше сокращает сбыт. Снижаются в целом доходы субъектов экономической деятельности, сокращаются относительно и даже абсолютно масштабы прибыли. Все это ведет к снижению ликвидности субъектов малого бизнеса, их платежеспособности.

Падение платежеспособного спроса, характерного для кризиса, приводит не только к росту неплатежей, но и к обострению конкурентной борьбы. Острота конкурентной борьбы также представляет собой немаловажный внешний фактор финансовой стабильности АО «Samarqand Konserva».

Серьезными макроэкономическими факторами финансовой стабильности служат, кроме того, налоговая и кредитная политика, степень развития финансового рынка, страхового дела и внешнеэкономических связей; существенно влияет на нее курс валюты, позиция и силы профсоюзов.

Исходя из всего вышесказанного, можно отметить, что важным условием существования АО «Samarqand Konserva» является не только проведение анализа финансовой стабильности, но и умение анализировать факторы, которые влияют на саму финансовую стабильность АО «Samarqand Konserva».

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Исходя из вышеизложенного, мы считаем целесообразным определить понятие «финансовая стабильность», как сознательную деятельность государственного управления, цель которой - привести по истечении определенного времени к желаемому состоянию национальную экономику в целом. Это определение охватывает все разнообразные формы и методы развития экономики.

Таким образом, предлагаемый нами подход к обоснованию финансовой стабильности предприятий представляет собой набор целеопределяющих принципов - принципов финансовой стабильности инновационного развития на территориальную, социально-экономическую среду, переводящую их в систему необходимых свойств и приоритетов финансовой стабильности, на сценарии и механизмы регулирования, формирования и использования финансовых ресурсов предприятий, реализации этих приоритетов, направленных на обеспечение финансовой стабильности.

В ходе данного исследования были сделаны следующие выводы:

1. В работе на основе проведенного исследования теоретических аспектов формирования понятия «стабильность» обосновывается необходимость пересмотра подходов к его регулированию.

Отмечается, что, несмотря на различные трактовки, общая логика рассуждений и понимание основ проблемы стабильности в исследованиях ученых в принципе совпадают, а противоречивость толкований носит в основном поверхностный, нередко терминологический характер.

Исходя из этого, необходимо концентрировать внимание на выработке строго единообразной терминологии в использовании терминов «устойчивость», «сбалансированность», «пропорциональность» и «равновесие» как синонимов, сохраняя специфические оттенки авторской трактовки вопроса.

Исходя из этого, было бы оправдано отнести их к существенно различным, хотя и взаимосвязанным понятиям. Отмечается, что

стабильность, в отличие от других терминов, означает обеспеченность ресурсами.

2. Теоретический анализ понятия «стабильность» показывает полную рассогласованность его содержания, которая привела экономическую систему в крайне несбалансированное состояние. Поэтому в условиях переходного периода проблемы поиска экономических решений, адекватных внутренним закономерностям экономического развития, и учет взаимосвязей всех показателей, характеризующих стабильность развития экономики предприятия, выходят на первый план.

3. На основе проведенного анализа и систематизации методологических и теоретических основ содержания понятия «финансовая стабильность» нами было сформулировано его определение. Финансовая стабильность - это сознательная деятельность государственного управления, цель которой - привести по истечении определенного времени к желаемому состоянию национальную экономику в целом. Это определение охватывает все разнообразие форм и методов развития экономики как систематическое восстановление стабильности. Стремление к ней, существующее в виде тенденции, основано на непрерывности процесса воспроизводства. Отсюда важной задачей финансовой науки является постоянная работа по минимизации масштабов и периодов отклонений от стабильности. ведущаяся не только в ответ на те или иные трудности и процессы, но и в силу необходимости совершенствовать хозяйственные пропорции, а для этого вносить в них зачастую глубокие изменения, требующие восстановления стабильности на новой, более прогрессивной основе.

4. Проблемы финансовой стабильности не могут быть решены с помощью нескольких мер или даже групп мер. Решение проблемы финансовой стабильности невозможно без решения остальных не менее важных проблем чисто экономического и неэкономического характера. Все эти компоненты надо рассматривать как единое целое, не делая упора только на какой-то один из финансово-экономических феноменов. Без

рассмотрения всех их в комплексе невозможно вывести страну из кризиса, стимулировать экономический рост и обеспечить последующую финансовую стабильность.

Поэтому исследование финансовой стабильности должно основываться на анализе наиболее значимых для расчетов показателей современной финансово-экономической деятельности и их синтезе для практического использования в реальных условиях ухудшения ситуации на фоне международного финансово-экономического кризиса.

5. Основным средством реформирования экономической системы должно являться целенаправленное воздействие на основные микроэкономические регуляторы, что приводит к изменению основных финансовых показателей. При этом между основными микроэкономическими регуляторами должна существовать определенная пропорциональная зависимость. Это обуславливается тем, что если на какой-то процент или величину меняется один показатель, то примерно на такую же величину обязательно изменится другой (вернее, другие) показатель, и тем самым можно будет довольно точно определить финансово стабильные явления и просчитать время и глубину их обеспечения.

6. Показано, что все без исключения показатели стабильности как экономического явления, происходящего на микроуровне, не только тесно взаимосвязаны с финансово-экономическими показателями, но и весьма активно влияют друг на друга. Это означает, что изменение одних микроэкономических показателей всегда приводит к необходимости изменения других, и при воздействии на них можно получать те или иные конечные результаты. В качестве основных финансово-экономических показателей (или по-другому - микроэкономических регуляторов стабильности) можно назвать: а) на уровне макроэкономики - бюджетный, социальный, налоговый, ценовой, кредитно-финансовый, промышленно-инвестиционный, внешнеэкономический, эмиссионный; б) на уровне микроэкономики - доход (прибыль), фонд потребления, издержки, цепа,

денежные ресурсы (собственные, заемные), амортизация, основной и оборотный капитал и др.

7. В работе показано, что важнейшими последствиями неоправданного снижения затрат являются неизбежное замедление роста уровня жизни и возможность негативного обратного влияния этого замедления на модернизацию деятельности предприятий. Это позволило сделать вывод о том, что сосредоточение сил на устранении узких мест экономики и «барьеров» роста создает возможности для повышения динамики экономического развития в будущем на основе стабилизации деятельности предприятий.

В этой связи в условиях экономической ситуации посткризисного периода при обеспечении финансовой стабильности особое внимание следует сосредоточить:

- во-первых, не на ограничении объемов затрат, предусматриваемых бизнес-планом, а на повышении их эффективности;

- во-вторых, на увеличении притока иностранных инвестиций для организации высокотехнологичных производств, обеспечивающих выпуск конкурентоспособной продукции.

8. На основании приведенных рассуждений о модели оценки финансовой стабильности сделано несколько важных выводов:

- интегральный метод оценки финансовой стабильности позволяет создать информационную модель расчета коэффициентов и формализовать задачу отбора финансово стабильных предприятий;

- формализация понятия финансовой стабильности, а также других состояний предприятий позволяет значительно сократить продолжительность оценочных расчетов и, следовательно, возможность субъективных оценок, что снижает затраты и повышает степень достоверности оценки показателей.

Все это позволяет создать благоприятные условия для стабильного хозяйствования предприятий, развития конкурентной среды и роста

финансово-экономических показателей, а также определяет необходимость дальнейшего совершенствования методологии оценки влияния финансово-хозяйственных показателей в целом на финансовую стабильность предприятий.

9. Проведенный анализ показал, что основными проблемами обеспечения финансовой стабильности являются факторы, вызванные финансовым кризисом, и рост социальной напряженности, что вызовет необходимость индексации заработной платы, т.е. увеличения расходов предприятий, в результате чего возникнет дефицит ресурсов. Необходимость ликвидации последнего заставит либо понизить налоговые ставки, либо увеличить льготные кредиты. Понижение налоговой ставки приведет к расширению возможностей для развития экономической деятельности субъектов и в итоге - к увеличению доходов (прибыли). Увеличение доходов, обусловленное только понижением налоговых ставок (без увеличения объема продукции), в условиях свободных цен спровоцирует не только рост затрат, но и неплатежеспособность и некредитоспособность предприятий.

10. В условиях падения спроса на мировом рынке ключевую роль в сохранении финансовой стабильности играет поддержка предприятий путем стимулирования спроса на внутреннем рынке. Для реализации этой задачи требуется подготовить конкретные предложения и сделать прогноз развития ситуации на ближайшую перспективу с учетом минимизации последствий мирового финансового кризиса. Определено, что первостепенное значение должно иметь меры по локализации производства и стимулированию его расширения. При этом необходимо предусмотреть гибкую систему стимулов для предприятий, в частности, до 2020 года предоставить налоговые и таможенные льготы предприятиям в целях обеспечения их финансовой стабильности. Безусловно, эти меры смягчат последствия мирового финансового кризиса для предприятий и, тем самым, будут способствовать развитию конкуренции.

11. Показано, что финансовые ресурсы - это база для анализа и прогнозирования финансовой стабильности предприятия, связанного с производственной, инвестиционной и финансовой деятельностью предприятий. Для оценки финансовой стабильности предприятия необходимо использовать систему показателей характеризующих изменение структуры финансовых ресурсов предприятия, связанной с их размещением и источниками формирования, эффективностью их использования, ликвидностью, платежеспособностью и кредитоспособностью предприятия, запасом его финансовой стабильности.

Изучение показателей, учитываемых при расчете финансовой стабильности, показало, что ключом к обеспечению своевременности платежей предприятия по всем обязательствам может стать систематический анализ его финансовой стабильности. В целях выявления влияния на нее отдельных факторов на этой основе разработана интегральная модель оценки финансовой стабильности предприятий. На примере хозяйствующих субъектов Республики Узбекистан проведен выбор стратегии обеспечения финансовой стабильности.

Список использованной литературы:

1. Конституция Республики Узбекистан. Т.: ИПТД «Узбекистан», 2017, 2018, 2019 – 77 с.
2. Закон Республики Узбекистан № ЗРУ-528 от 2 мая 2012 г. «О гарантиях свободы предпринимательской деятельности» (новая редакция).
3. Указ Президента РУз «О Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан» от 7 февраля 2017 г., № УП-4947
4. Указ Президента Республики Узбекистан «О мерах по обеспечению надежной защиты частной собственности, малого бизнеса и частного предпринимательства, снятию преград для их ускоренного развития» от 15 мая 2015 года
5. Послание Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева Олий Мажлису от 22.12.2017 г. [Электронный ресурс]. – www.president.uz. Дата обращения 05.03.2018 г.
6. Абдуллаев Ё., Юлдошев Ш.А. Малый бизнес и предпринимательство. Учебник.- Т.: ТФИ. 2008. – С. 340.
7. Акимов О.Ю. Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития. — М.: Финансы и статистика, 2011- С.123.
8. Арипов О. А. Современное развитие малого бизнеса и частного предпринимательства в Узбекистане // Молодой ученый. — 2015. — №22. — С. 332-334. — URL <https://moluch.ru/archive/102/21175/> (дата обращения: 10.06.2018).
9. Бахолдин А.А. Финансовая стабильность, денежно- кредитная политика и банковские риски // Финансы и кредит, № 5, 2007. - С. 59-61.
10. Белоспуюцкая Н.Д. Стратегия банка - устойчивость и эффективность // Деньги и кредит, 1994, № 2. - С. 11-13.;
11. Бланк И.А. Финансовый менеджмент: Учеб.курс. Киев, 2002. - С. 9-11.

12. Большой экономический словарь / Под ред. А.Н. Азриляна. - 2-е изд., дон. и перераб. - М.: Институт новой экономики, 1997. - 864 с.
13. Ботиров А.А. Пути совершенствования практики налогообложения субъектов малого бизнеса. Автореферат диссерт. на соиск. уч.ст.кан.эконом.наук – Т.: 2012. - 23 с.
14. Брег С. Настольная книга финансового директора / Стивен Брег; Пер., с англ. – 12-е изд. – М.: Альпина Паблишер, 2016. – 606 с.
15. Буров В.Ю. Малое предпринимательство в системе обеспечения экономической безопасности // Изв. Иркутской гос. экон. акад. (Байкальский гос. ун-т экономики и права). - 2014. - № 5. - С. 101-108; <https://cyberleninka.ru/article/n/maloe-predprinimatelstvo-v-sisteme-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti> (дата обращения 06.04.18)
16. Борисов Н.Ф. Экономическая теория. - М.: Юристъ, 1997. - 568 с.:
17. Бочаров В.В. Финансовое моделирование. - СПб.: Питер, 2000. - 208 с.;
18. Бригхем Ю., Гапенски Л. Финансовый менеджмент: Полный курс: В 2-х т. /11ср. с англ. // Под ред. В.В. Ковалева. - СПб.: Экономическая школа, 1997. Т. 1, 497 с.;
19. Бурханов А.У. Саноат корхоналарининг молиявий барқарорлигини таъминлаш стратегияси. Монография. – Т.: Фан, 2009. – 216 б.
20. Вахабов А.В., Зайнитдинова У. Барқарор иқтисодий усиш омиллари//Рынок, деньги и кредит. – Т.: №6, 2011. - С.38-42
21. Гольдштейн Г.Я. Инновационный менеджмент. – Таганрог: Изд-во ТРТУ, 1998.
22. Зайков В.П. Обзор научных направлений и системная парадигма в финансовом менеджменте //

23. Зайналов Дж.Р. Саттаров Т.А. Проблемы обеспечения финансовой стабильности предприятий. Монография. - Т.: «Shark», 2011. - 232 с.
24. Карлыбаева Р.Х. Финансы акционерных обществ в условиях рынка: Автореф. дис. канд. экон. наук. – Т.: БФА РУз. – 2007. – 23 с.
25. Ковалев А.И., В.П. Анализ финансового состояния предприятия. Изд. 4-е, исправл., доп.- М.: Центр экономики и маркетинга, 2000.- С. 48.
26. Ковалев А.И., Привалов В.П. Анализ финансового состояния предприятия. Изд. 4-е, исправл., доп. - М.: Центр экономики и маркетинга, 2000.- С. 48.
27. Ковалев В.В Введение в финансовый менеджмент. - М.: Финансы и статистика, 2000. - 768 с.;
28. Ковалева А.М., Лапуста М.Г, Финансы фирмы: Учебник. М.: ИНФРА-М, 2000. - 416 с.
29. Королев О.Г. Анализ систем оценки эффективности деятельности коммерческих банков: Рейтинговая система. Зарубежный опыт // Бух. учет, № 4. - С. 23-28.
30. Крущвиц Л. Финансовые инвестиции. Неоклассические основы теории финансов / Пер. с нем. // Под общ. ред. В.В. Ковалева и З.А. Сабова. - СПб.: Изд-во «Питер», 2000. -400 с.;
31. Курс экономики. / Под ред. Б.А. Райзберга. - М.: ИНФРА-М, 1997. - 720 с.
32. Лозовский Л.Ні., Райзберг Б.А., Ратновский А.А. Универсальный бизнес-словарь. - М.: ИНФРА-М., 1997. - 640 с.;
33. Маликов Т.С., Хайдаров Н.Х. Молия: Умумдавлат молияси, Укув кулланма – Т.: «Iqtisod-moliya», – 2009. – 556 б.
34. Матовников М.Ю. Об оценке эффективности российских банков как финансовых посредников // Деньги и кредит, 2000, № 5. - С. 27-34.
35. Мирзаев М.Л. Регуляторы стабилизации промышленного производства // Десять лет экономических реформ в Узбекистане:

достижения, проблемы и перспективы. – Ташкент – Берлин – Бонн, – 2001. – С. 45.

36. Мирзаева М.Л. Регуляторы стабилизации промышленного производства.// Десять лет экономических реформ в Узбекистане: достижения, проблемы и перспективы.- Ташкент-Берлин-Бонн, 2001.- С. 45.

37. Подъяблонская Л.М. Финансовое состояние перерабатывающих предприятий АПК в условиях рынка.// Финансы, №4, 1999.- С.55.

38. Подъяблонская Л.М., Поздняков К.К. Финансовая устойчивость и оценка несостоятельности предприятий. // Финансы, № 12, 2000. - С. 20.

39. Попова, В.Л. Управление инновационными проектами [Текст] / В.Л. Попова. - М.: Изд-во ИНФРА-М, 2009. - 416 с.

40. Портяков В. Стабилизация экономики: Китайский вариант.// РЭЖ, № 12, 1992.- С. 91.

41. Пушкарева В.М. Генезис категории «налог» в истории финансовой науки. // Финансы, № 6., 1999. - С. 33.

42. Силуанов А.Г. О бюджетной политике Российской Федерации // Финансы, № 10, 1993. - С. 5.

43. Социально-экономический потенциал устойчивого развития / Под ред. проф. А.Г. Мельника, проф. А. Хенса. - Сумы: Университетская книга, 2007.-С. 134-150.

44. Финансы и кредит. 2007. № 11 (251). С. 25-31.

45. Хамидулин М.Б. Развитие финансового механизма корпоративного управления. – Т.: Молия.- 2008. – 204 с.

46. Шеремет А.Д., Ионова А.Ф. Финансы предприятий: менеджмент и анализ. Учебники экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова. М.: 2004. – С. 47.

47. Интернет-сайты:

www.gov.uz. Правительственный портал Республики Узбекистан.

www.mf.uz Официальный сайт Министерства финансов Республики Узбекистан.

www.cer.uz Центр экономических исследований.

www.cbu.uz. Центральный банк Республики Узбекистан. Дата обращения 26.03.2019 г.

www.stat.uz. Государственный комитет Республики Узбекистан по статистике. Дата обращения 25.03.2019 г.