

**O'ZBEKISTON RESPUBLIKASI  
OLIY VA O'RTA MAXSUS TA'LIM VAZIRLIGI**

**TOSHKENT DAVLAT IQTISODIYOT UNIVERSITETI**

**Xo'djamuratova G.Yu.,  
Azlarova M.M.**

# **MENEJMENT. MARKETING**

*O'zbekiston Respublikasi Oliy va o'rta maxsus ta'lim vazirligi huzuridagi  
Muvofiqlashtiruvchi kengash tomonidan 5230700 – Bank ishi,  
5230900 – Buhgalteriya hisobi va audit bakalavriat  
ta'lim yo'naliشida tehsil olayotgan talabalar  
uchun darslik sifatida tavsiya etilgan*

**TOSHKENT – «IQTISODIYOT» – 2019**

**UDK 338.24 (07) KBK:**

**65.05.00228**

**Xo‘djamuratova G.Yu., Azlarova M.M. Menejment. Marketing. Darslik. – T.: «IQTISODIYOT», 2019. – 359 b.**

Mazkur darslikda menejment fanining predmeti, obyekti va metodi, menejment nazariyasining shakllanishi va rivojlanishi, boshqaruv maqsadi va funksiyalari, boshqarishning tashkiliy tuzilmalari, boshqarish usullari, boshqaruv qarorlari va uning mohiyati, menejmentda motivlashtirish, boshqarishda axborot va kommunikatsiya, marketingning nazariy asoslari, marketing tizimida axborot ta’minoti, marketing muhiti, bozorni va iste’molchilarni o’rganish, marketing tizimida tovar, narx siyosati, kommunikatsion siyosatga oid masalalar batafsil yoritilgan.

Darslik namunaviy o‘quv dasturi asosida tayyorlangan bo‘lib, oliy o‘quv yurtlarii talabalari aspirantlari va o‘qituvchilari, ilmiy xodimlar, rahbar va mutaxassislar uchun mo‘ljallangan.

В этом учебнике полностью раскрыты предмет, объект и метод дисциплины менеджмента, проблемы формирования и развития теории менеджмента, цель и функции управления, организационные структуры управления, методы управления, управленические решения и их сущность, мотивирование в менеджменте, информация и коммуникация в управлении, теоретические основы маркетинга, информационное обеспечение в системе маркетинга, маркетинговая среда, проблемы изучения рынка и потребителей, товар и ценовая политика в системе маркетинга, коммуникационная политика.

Данный учебник подготовлен на основе типовой учебной программы и предназначено для студентов, аспирантов и преподавателей вузов, научных сотрудников, руководителей и специалистов.

There’re full described the problems in this textbook such as an item, object and method of management discipline, forming and developing of management theory, object and functions of management, the managerial organizational structures, management methods, a nature of managerial decisions, motivation in management, information and communication in management, the theoretical bases of marketing, information supply in marketing system, marketing environment, market and customer’s study, product in marketing system, price policy and communication policy.

This textbook prepared on the base of typical academic program might be very interesting for the students, master’s program students, post graduate students and teachers of higher educational schools, managers and specialists.

**ISBN 978-9943-6059-0-9**

**UDK 338.24 (07) KBK:  
65.05.00228**

© «IQTISODIYOT», 2019  
© Xo‘djamuratova G.Yu., Azlarova M.M., 2019

## MUNDARIJA

<b>KIRISH.....</b>	<b>16</b>
<b>1-bob. “MENEJMENT” FANINING PREDMETI, OBYEKTI VA METODI.....</b>	<b>18</b>
1.1. Menejment fanining mazmuni va mohiyati.....	18
1.2. Menejment obyekti va subyekti.....	23
1.3. Menejment fani foydalanadigan usular.....	25
<b>2-bob. MENEJMENT NAZARIYASINING SHAKLLANISHI VA RIVOJLANISHI.....</b>	<b>30</b>
2.1. Boshqarish ta’limotidagi yo‘nalishlar.....	30
2.2. “Ilmiy menejment” maktabi F.Teylor ta’limotining mazmuni va mohiyati.....	32
2.3. Mumtoz menejment namoyondasi A.Fayol olg‘a surgan tamoyillar.....	35
2.4. Insoniy munosabatlar maktabi namoyondasi D. Mak Gregorning X va Y nazariyasi.....	37
2.5. "Tizimli" yoki zamonaviy menejment mohiyati.....	39
2.6. O‘rta Osiyoda menejmentning nazariy asoslari va tamoyillari....	43
<b>3-bob. BOSHQARUV MAQSADI VA FUNKSIYALARI.....</b>	<b>50</b>
3.1. Boshqaruv maqsadi va unga qo‘yiladigan asosiy talablar.....	50
3.2. Boshqaruv maqsadi turlari.....	51
3.3. Boshqarish funksiyalari mazmuni va mohiyati.....	58
3.4. Boshqarishning asosiy, o‘ziga xos aniq funksiyalari.....	60
<b>4-bob. BOSHQARISHNING TASHKILIY TUZILMALARI.....</b>	<b>65</b>
4.1. Boshqarish tuzilmasining mazmuni.....	65
4.2. Boshqarish tuzilmalarining tashkiliy turlari.....	66
4.3. Boshqarish tuzilmasini qayta tashkil qilish usullari, shakllari va yo‘llari.....	78
4.4. Bozor munosabatlari jarayonida vujudga kelgan yangi tipdagि korxona, firmalarning mohiyati va mazmuni.....	80
<b>5-bob. BOSHQARISH USULLARI.....</b>	<b>84</b>
5.1. Boshqarish usullari to‘g‘risida tushuncha.....	84
5.2. Boshqarishning tashkiliy-ma’muriy usullari.....	88
5.3. Boshqarishning iqtisodiy usullari.....	90

5.4.	Boshqarishning ijtimoiy-ruhiy usullari.....	92
<b>6-bob.</b>	<b>MENEJERNI RAHBARLIK USLUBI VA BOSHQARISHDAGI O'RNI.....</b>	<b>98</b>
6.1.	Menejer va rahbarlik uslubi tushunchasi.....	98
6.2.	Rahbarlik usulubiga qarab rahbarning turlarga ajratilishi.....	100
6.3.	Rahbar fazilatlari to‘g‘risida Gippokrat fikrlari.....	101
6.4.	Rahbarga qo‘yiladigan talablar. Rahbar madaniyati.....	104
<b>7-bob.</b>	<b>BOSHQARUV QARORLARI.....</b>	<b>110</b>
7.1.	Boshqaruv qarorlarining mohiyati va ularga qo‘yiladigan talablar.....	110
7.2.	Boshqaruv qarorlari tasnifi.....	113
7.3.	Qarorlarni ishlab chiqish va uni qabul qilish.....	117
7.4.	Qarorlar ijrosini uyushtirish va ularning bajarilishini nazorat qilish.....	120
<b>8-bob.</b>	<b>ISHLAB CHIQARISHNI BOSHQARISH.....</b>	<b>124</b>
8.1.	Ishlab chiqarishni boshqarish mazmuni va mohiyati.....	
8.2.	Ishlab chiqarishni boshqarishda obyekt va subyekt tushunchalari.....	124
8.3.	Ishlab chiqilgan mahsulot sifatini boshqarish.....	126
8.4.	Sifat menejmenti. Sifatni nazorat qilish bosqichlari.....	129
<b>9-bob.</b>	<b>MEHNAT JAMOALARINI REJALASHTIRISH VA BOSHQARISH.....</b>	<b>133</b>
9.1.	Mehnat jamoalarini boshqarish tushunchasi.....	133
9.2.	Xodimlarni boshqarish tizimi.....	135
9.3.	Xodimlarni boshqarish tamoyillari.....	136
9.4.	Xodimlarni rejaliashtirish.....	138
9.5.	Xodimlarni boshqarish samaradorligi.....	141
<b>10-bob.</b>	<b>MENEJMENTDA MOTIVLASHTIRISH.....</b>	<b>146</b>
10.1.	Motivlashtirish tushunchasi mazmuni va mohiyati.....	146
10.2.	Motivlashtirish modellari va strategiyasi.....	149
10.3.	Motivlashtirish nazariyalari.....	152
<b>11-bob.</b>	<b>BOSHQARISHDA AXBOROT VA KOMMUNIKATSIYA.</b>	<b>158</b>
11.1.	Axborot tizimi tushunchasi va uni boshqarishdagi roli.....	158

11.2.	Boshqarishda foydalaniladigan axborotlarga qo‘yiladigan talablar.....	159
11.3.	Boshqaruv axborotlarining turkumlanishi.....	161
11.4.	Kommunikatsiya va kommunikatsion jarayon.....	164
11.5.	Axborot almashuv jarayonidagi muammolar.....	167
<b>12-bob.</b>	<b>MARKETINGNING NAZARIY ASOSLARI.....</b>	<b>172</b>
12.1.	Marketing tushunchasi va uning mohiyati.....	172
12.2.	Marketingning maqsad va vazifalari.....	176
12.3.	Marketing konsepsiyalari va ularning evolyutsiyasi.....	179
12.4.	Marketing funksiyalari va tamoyillari.....	184
12.5.	Marketing turlari.....	189
<b>13-bob.</b>	<b>MARKETING TIZIMIDA AXBOROT TA’MINOTI.....</b>	<b>196</b>
13.1.	Marketingda axborotlarning ahamiyati.....	196
13.2.	Marketing axborotlari turlari.....	197
13.3	Marketing axboroti manbalari.....	202
<b>14-bob.</b>	<b>MARKETING MUHITI.....</b>	<b>208</b>
14.1	Marketing muhiti tushunchasi va mohiyati.....	208
14.2	Korxona mikromuhiti.....	208
14.3	Korxona makromuhiti.....	212
<b>15-bob.</b>	<b>MARKETINGNI REJALASHTIRISH.....</b>	<b>218</b>
15.1.	Marketingni rejelashtirish tushunchasi va mohiyati.....	218
15.2.	Marketingni boshqarish jarayoni.....	221
15.3.	Marketing rejaları.....	224
15.4.	Marketing taktikasi.....	225
<b>16-bob.</b>	<b>BOZORNI VA ISTE’MOLCHILARNI O’RGANISH.....</b>	<b>229</b>
16.1.	Tovar bozori tushunchasi va tovar bozori turlari.....	229
16.2.	Bozor konyunkturasi va unga ta’sir qiluvchi omillar.....	230
16.3.	Bozorni segmentlash va uning mohiyati.....	234
16.4	Iste’molchilarning guruhlanishi va ularning xulq-atvoriga ta’sir qiluvchi omillar.....	238
<b>17- bob.</b>	<b>MARKETING TIZIMIDA TOVAR SIYOSATI.....</b>	<b>246</b>
17.1.	Marketing tizimida tovar tushunchasi, tovar siyosati va uning o‘rni.....	246

17.2.	Tovarning hayotiy davri va bosqichlari.....	251
17.3.	Yangi tovar ishlab chiqarish strategiyasi.....	254
<b>18-bob.</b>	<b>MARKETING TIZIMIDA NARX SIYOSATI.....</b>	<b>261</b>
18.1.	Marketing tizimida narx tushunchasi va narxning shakllanishi...	261
18.2.	Narx shakllanish uslublarini tanlash.....	266
18.3.	Narx strategiyalari.....	271
<b>19-bob.</b>	<b>MARKETINGDA KOMMUNIKATSION SIYOSAT.....</b>	<b>275</b>
19.1.	Jamoatchilik bilan aloqalar va uning mohiyati.....	275
19.2.	Reklama va reklama vositalari.....	276
19.3.	Marketingda sotishni rag‘batlantirish.....	281
<b>20-bob.</b>	<b>MARKETING STRATEGIYASI.....</b>	<b>284</b>
20.1.	Marketing-miks va zamonaviy strategik marketing xususiyatlari.....	284
20.2.	Marketing strategiyalarining tizimi.....	287
20.3.	Marketing strategiyalarining ko‘rinishlari.....	293
<b>21-bob.</b>	<b>MARKETING NAZORATI VA BYUDJETI.....</b>	<b>301</b>
21.1.	Marketing nazorati va uning turlari.....	301
21.2.	Korxona faoliyati va rivojlanishining SWOT-tahlili.....	303
21.3.	Marketing byudjeti.....	307
<b>22-bob.</b>	<b>MARKETING TADQIQOTLARI.....</b>	<b>312</b>
22.1.	Marketing tadqiqotlari tushunchasi va usullari.....	312
22.2.	Korxona miqyosida marketing tadqiqotlarini rejalashtirish.....	318
22.3.	Marketing tadqiqotlari bosqichlari.....	321
	<b>GLOSSARIY.....</b>	<b>329</b>
	<b>FOYDALANILGAN ADABIYOTLAR RO‘YXATI.....</b>	<b>353</b>

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>ВВЕДЕНИЕ.....</b>	<b>16</b>
<b>ГЛАВА 1. ПРЕДМЕТ, ОБЪЕКТ И МЕТОД ДИСЦИПЛИНЫ.....</b>	
	18
1.1. Сущность и содержание дисциплины менеджмента.....	18
1.2. Объект и субъект менеджмента.....	23
1.3. Методы, используемые дисциплиной менеджмента.....	25
<b>ГЛАВА 2. ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ ТЕОРИИ МЕНЕДЖМЕНТА.....</b>	<b>30</b>
2.1. Направления управленческой мысли.....	30
2.2. Школа научного менеджмента. Сущность и содержание научных идей Ф. Тейлора.....	32
2.3. Принципы А. Файола, представителя классического менеджмента.....	35
2.4. Теории «Х» и «У» Д. Мак Грегора, представителя школы человеческих отношений.....	37
2.5. Сущность «системного» и современного менеджмента...	
	39
2.6. Теоретические основы и принципы менеджмента в Средней Азии.....	43
<b>ГЛАВА 3. ЦЕЛЬ И ФУНКЦИИ УПРАВЛЕНИЯ.....</b>	<b>50</b>
3.1. Цель управления и основные требования к ней.....	50
3.2. Виды управленческой цели.....	51
3.3. Сущность и содержание функций управления.....	58
3.4. Основные, конкретные специфические функции управления.....	60
<b>ГЛАВА 4. ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ СТРУКТУРЫ</b>	<b>65</b>

<b>УПРАВЛЕНИЯ.....</b>		
4.1.	Содержание структуры управления.....	65
4.2.	Организационные формы структур управления.....	66
4.3.	Методы, формы и пути реорганизации структуры управления.....	78
4.4.	Сущность и содержание предприятий и фирм нового типа возникающие в процессе перехода к рыночным отношениям.....	80
<b>ГЛАВА 5. МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ.....</b>	<b>84</b>	
5.1.	Сущность и содержание методов управления.....	84
5.2.	Организационно-административные методы управления...	88
5.3.	Экономические методы управления.....	90
5.4.	Социально-психологические методы управления.....	92
<b>ГЛАВА 6. СТИЛИ РУКОВОДСТВА МЕНЕДЖЕРА.....</b>	<b>98</b>	
6.1.	Понятия менеджера и стиля руководства.....	98
6.2.	Классификация руководителей по стилю руководства.....	100
6.3.	Мысли Гиппократа о качествах руководителя.....	101
6.4	Требования к руководителю. Культура руководителя.....	104
<b>ГЛАВА 7. УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ.....</b>	<b>110</b>	
7.1.	Сущность управленческих решений и требования к ним....	110
7.2.	Классификация управленческих решений.....	113
7.3.	Разработка и принятие решений.....	117
7.4.	Организация и контроль выполнения решений.....	120

<b>ГЛАВА 8. УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ.....</b>	<b>124</b>
8.1. Сущность и содержание управления производством.....	
8.2. Понятия объекта и субъекта в управлении производством.....	124
8.3. Управление качеством выпускаемой продукции.....	126
8.4. Менеджмент качества. Стадии контроля качеством.....	129
<b>ГЛАВА 9. ПЛАНИРОВАНИЕ ТРУДОВЫХ КОЛЛЕКТИВОВ И УПРАВЛЕНИЕ ИМИ.....</b>	<b>133</b>
9.1. Понятие управления трудовыми коллективами.....	133
9.2. Система управления кадрами.....	135
9.3. Принципы управления кадрами.....	136
9.4. Планирование кадров.....	138
9.5. Планирование кадров.....	141
<b>ГЛАВА 10. МОТИВИРОВАНИЕ В МЕНЕДЖМЕНТЕ.....</b>	<b>146</b>
10.1. Сущность и содержание понятия мотивирования.....	146
10.2. Модели и стратегия мотивирования.....	149
10.3. Теории мотивирования.....	152
<b>ГЛАВА 11. ИНФОРМАЦИЯ И КОММУНИКАЦИЯ В УПРАВЛЕНИИ.....</b>	<b>158</b>
11.1. Понятие информационной системы и ее роль в управлении.....	158
11.2. Требования к используемым информацией в управлении.....	159
11.3. Классификация управленческих информаций.....	161
11.4. Коммуникация и коммуникационный процесс.....	164
11.5. Проблемы в процессе обмена информацией.....	167

<b>ГЛАВА 12. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МАРКЕТИНГА.....</b>	<b>172</b>
12.1. Понятие маркетинга и ее сущность.....	172
12.2. Цель и задачи маркетинга.....	176
12.3. Концепции маркетинга и их эволюция.....	179
12.4. Функции и принципы маркетинга.....	184
12.5. Виды маркетинга.....	189
<b>ГЛАВА 13. ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА.....</b>	<b>196</b>
13.1. Значение информации в маркетинге.....	196
13.2. Виды маркетинговых информаций.....	197
13.3. Источники маркетинговой информации.....	202
<b>ГЛАВА 14. МАРКЕТИНОВАЯ СРЕДА.....</b>	<b>208</b>
14.1. Понятие маркетинговой среды и ее сущность.....	208
14.2. Микросреда предприятия.....	208
14.3. Макросреда предприятия.....	212
<b>ГЛАВА 15. МАРКЕТИНГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ.....</b>	<b>218</b>
15.1. Понятие и сущность маркетингового планирования.....	218
15.2. Процесс управления маркетингом.....	221
15.3. Маркетинговые планы.....	224
15.4. Маркетинговая тактика.....	225
<b>ГЛАВА 16. ИЗУЧЕНИЕ РЫНКА И ПОТРЕБИТЕЛЕЙ.....</b>	<b>229</b>
16.1. Понятие и виды товарного рынка.....	229
16.2. Конъюнктура рынка и факторы на нее влияющие.....	230
16.3. Сегментация рынка и ее сущность.....	234
16.4. Классификация потребителей и факторы, влияющие на их поведения.....	238
<b>ГЛАВА 17. ТОВАРНАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА.....</b>	<b>246</b>
17.1. Понятие товара, товарная политика и ее место в системе маркетинга.....	246

17.2.	Жизненный цикл товара и его этапы.....	251
17.3.	Стратегия выпуска нового товара.....	254
<b>ГЛАВА 18. ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА.....</b>	<b>261</b>	
18.1.	Понятие цены в системе маркетинга и ценообразование...	261
18.2.	Выбор методов ценообразования.....	266
18.3.	Стратегии цен.....	271
<b>ГЛАВА 19. КОММУНИКАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА В МАРКЕТИНГЕ.....</b>	<b>275</b>	
19.1.	Связи с общественностью (паблик рилейшнз) и их сущность.....	275
19.2.	Реклама и средства рекламы.....	276
19.3.	Стимулирование продажи в маркетинге.....	281
<b>ГЛАВА 20. МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ.....</b>	<b>284</b>	
20.1.	Маркетинг-микс и современные стратегические особенности маркетинга.....	284
20.2.	Система маркетинговых стратегий	287
20.3.	Разновидности маркетинговых стратегий	293
<b>ГЛАВА 21. МАРКЕТИНГОВЫЙ КОНТРОЛЬ И БЮДЖЕТ.....</b>	<b>301</b>	
21.1.	Маркетинговый контроль и его виды.....	301
21.2.	SWOT-анализ деятельности и развития предприятия.....	303
21.3.	Маркетинговый бюджет.....	307
<b>ГЛАВА 22. МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ.....</b>	<b>312</b>	
22.1.	Понятие и методы маркетингового исследования.....	312
22.2.	Планирование общеорганизационных маркетинговых исследований.....	318
22.3.	Этапы маркетингового исследования.....	321
<b>ГЛОССАРИЙ.....</b>	<b>329</b>	
<b>СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.....</b>	<b>353</b>	

## CONTENT

<b>CHAPTER 1.</b>	<b>INTRODUCTION.....</b>	<b>16</b>
	<b>AN ITEM, OBJECT AND METHOD OF THE DISCIPLINE OF MANAGEMENT.....</b>	<b>18</b>
1.1.	A nature and content of the subject of management.....	18
1.2.	An object and subject of management.....	23
1.3.	The methods used by the discipline of management.....	25
<b>CHAPTER 2.</b>	<b>FORMING AND DEVELOPING MANAGEMENT THEORY.....</b>	<b>30</b>
2.1.	The tendencies in management studies.....	30
2.2.	The scientific management school. A nature and content of F. Taylor's studies.....	32
2.3.	The principles of A. Fayol – representative of classic management.....	35
2.4.	The theories of "X" and "Y" of D. Mc Gregory – representative of human relations school.....	37
2.5.	A nature of "system" or modern management.....	39
2.6.	The theoretical bases and principles of management in Middle Asia.....	43
<b>CHAPTER 3.</b>	<b>MANAGEMENT OBJECTIVE AND FUNCTIONS...</b>	<b>50</b>
3.1.	Management objective and the main requirements for it...	50
3.2.	The types of management objective.....	51
3.3.	A nature and content of management functions.....	58
3.4.	The main and concrete specific management functions....	60
<b>CHAPTER 4.</b>	<b>THE MANAGERIAL ORGANIZATIONAL STRUCTURES.....</b>	<b>65</b>
4.1.	A content of managerial structure.....	65
4.2.	The organizational types of managerial structures.....	66
4.3.	The methods, forms and ways of reorganization of managerial structure.....	78
4.4.	A nature and content of the new type enterprises and firms appeared in transaction process to market relations.....	80
<b>CHAPTER 5.</b>	<b>THE METHODS OF MANAGEMENT.....</b>	<b>84</b>
5.1.	A nature and content of the methods of management.....	84
5.2.	The administrative – organizational methods of management.....	88
5.3.	The economic methods of management.....	90
5.4.	The social-psychological methods of management.....	92

<b>CHAPTER 6.</b>	<b>AN ADMINISTRATIVE STYLE OF MANAGER AND ITS PLACE IN MANAGEMENT.....</b>	<b>98</b>
6.1.	Manager and administrative style.....	98
6.2.	A classification of administrators by administrative style.	100
6.3.	The Hypocrite's ideas about the characteristics of administrator.....	101
6.4	The requirements for administrator. A culture of administrator.....	104
<b>CHAPTER 7.</b>	<b>THE MANAGERIAL DECISIONS.....</b>	<b>110</b>
7.1.	A nature of managerial decisions and the requirements for them.....	110
7.2.	A classification of the managerial decisions.....	113
7.3.	Development and making decisions.....	117
7.4.	Organization and control of decisions implementation.....	120
<b>CHAPTER 8.</b>	<b>PRODUCTION MANAGEMENT.....</b>	<b>124</b>
8.1.	A nature and content of production management.....	
8.2.	An object and subject in production management.....	124
8.3.	Quality management of manufactured good.....	126
8.4.	Quality management. The stages of quality control.....	129
<b>CHAPTER 9.</b>	<b>PLANNING AND MANAGING THE LABOR COLLECTIVES.....</b>	<b>133</b>
9.1.	Labor collectives management.....	133
9.2.	Personnel management system.....	135
9.3.	Personnel management principles.....	136
9.4.	Personnel planning.....	138
9.5.	Personnel management efficiency.....	141
<b>CHAPTER 10.</b>	<b>MOTIVATION IN MANAGEMENT.....</b>	<b>146</b>
10.1.	A nature and content of management.....	146
10.2.	The models and strategy of motivation.....	149
10.3.	The motivation theories.....	152
<b>CHAPTER 11.</b>	<b>INFORMATION AND COMMUNICATION IN MANAGEMENT.....</b>	<b>158</b>
11.1.	Information system and its role in management.....	158
11.2.	The requirements for information used in management....	
		159

11.3.	A classification of managerial information.....	161
11.4.	Communication and communication process.....	164
11.5.	The problems in the process of information exchanging....	167
<b>CHAPTER 12.</b>	<b>THE THEORETICAL BASES OF MARKETING.....</b>	<b>172</b>
12.1.	A nature of marketing.....	172
12.2.	An object and tasks of marketing.....	176
12.3.	The marketing concepts and their evolution.....	179
12.4.	The marketing functions and principles.....	184
12.5.	The marketing types.....	189
<b>CHAPTER 13.</b>	<b>AN INFORMATION SUPPLY IN MARKETING SYSTEM.....</b>	<b>196</b>
13.1.	A role of information in management.....	196
13.2.	The marketing information types.....	197
13.3	The marketing information sources.....	202
<b>CHAPTER 14.</b>	<b>THE MARKETING ENVIRONMENT.....</b>	<b>208</b>
14.1	A nature of marketing environment.....	208
14.2	The enterprise's micro – environment.....	208
14.3	The enterprise's macro – environment.....	212
<b>ГЛАВА 15.</b>	<b>MARKETING PLANNING.....</b>	<b>218</b>
15.1.	The concept and essence of marketing planning.....	218
15.2.	The process of marketing management.....	221
15.3.	Marketing plan.....	224
15.4.	Marketing tactics.....	225
<b>CHAPTER 16.</b>	<b>MARKET AND CUSTOMERS' STUDY.....</b>	<b>229</b>
16.1.	Products market and its types.....	229
16.2.	Market conjuncture and the factors influencing it.....	230
16.3	A nature of market segmentation.....	234
16.4	Customers grouping and the factors influencing their behavior.....	238
<b>CHAPTER 17.</b>	<b>PRODUCT POLICY IN MARKETING SYSTEM.....</b>	<b>246</b>
17.1.	Product in marketing system, product policy and its place in this system.....	246
17.2.	The life cycle of product and its stages.....	251
17.3.	Strategy of new product manufacturing.....	254
<b>CHAPTER 18.</b>	<b>PRICE POLICY IN MARKETING SYSTEM.....</b>	<b>261</b>
18.1.	Price and price forming in marketing system.....	261
18.2.	Choosing of price forming methods.....	266
18.3.	Price strategies.....	271

<b>CHAPTER 19.</b>	<b>COMMUNICATION POLICY IN MARKETING.....</b>	<b>275</b>
19.1.	A nature of public relations.....	275
19.2.	Advertisement and advertisement tools.....	276
19.3.	Selling stimulation in marketing.....	281
<b>CHAPTER 20.</b>	<b>MARKETING STRATEGY.....</b>	<b>284</b>
20.1.	Marketing mix and modern strategic features of marketing.....	284
20.2.	Marketing strategy system.....	287
20.3.	Varieties of marketing strategies.....	293
<b>CHAPTER 21.</b>	<b>MARKETING CONTROL AND BUDGET.....</b>	<b>301</b>
21.1.	Marketing control and its types.....	301
21.2.	SWOT-analysis of activity and development of the enterprise.....	303
21.3.	Marketing budget.....	307
<b>CHAPTER 22.</b>	<b>MARKETING RESEARCH.....</b>	<b>312</b>
22.1.	Concept and methods of marketing research.....	312
22.2.	Planning of corporate marketing research.....	318
22.3.	Stages of marketing research.....	321
	<b>GLOSSARY.....</b>	<b>329</b>
	<b>A LIST OF USED LITERATURE.....</b>	<b>353</b>

G.Yu. Xo‘djamuratova,  
M.M. Azlarova

## MENEJMENT. MARKETING

*Darslik*

“IQTISODIYOT” – 2019.

*Muharrir  
Mirhidoyatova D.*

*Musahhih  
Matxo`jayev A.O.*

Litsenziya AI № 240 04.07.2013. Terishga berildi 8.10.19. Bosishga ruxsat etildi 22.10.2019. Qog‘oz bichimi 60x80 1/16. Times garniturasi. Ofset bosma. Ofset qog‘izi. Shartli bosma tabog‘i 22,4. Hisob nashr varag‘i 22,1. Adadi \_\_\_\_ nusxa.

“IQTISODIYOT” nashriyoti DUKning matbaa bo‘limida chop etildi.  
100003. Toshkent shahri Islom Karimov ko`chasi, 49-uy.